

CLOUD IT

CUMPLE SU PRIMER ANIVERSARIO EN BOLIVIA

12 - 13

JULIO GONZALES

Country Manager Bolivia de Cloud IT

JOHN DOMINGUEZ INICIA COMO GERENTE REGIONAL DE VENTAS PARA LA REGIÓN ANDINA EN CISCO
8 - 9

VERBATIM SE EXPANDE EN BOLIVIA DE LA MANO DE ROCHI SERVICIOS
16 - 17

JOHN DOMINGUEZ INICIA COMO GERENTE REGIONAL DE VENTAS PARA LA REGIÓN ANDINA EN CISCO
22 - 23



TELEINFO

press

3

AXIS EXPANDE SU PRESENCIA EN LATINOAMÉRICA

4 - 5

EPSON OBTIENE LA DISTINCIÓN PLATINUM DE ECOVADIS

6 - 7

EXTIENDEN DELL AI FACTORY CON SERVIDORES POWEREDGE

8 - 9

JOHN DOMINGUEZ INICIA COMO GERENTE REGIONAL DE VENTAS PARA LA REGIÓN ANDINA EN CISCO

10 - 11

FINTECH QUE PROYECTAN MOLDEAR EN 2025

12 - 13

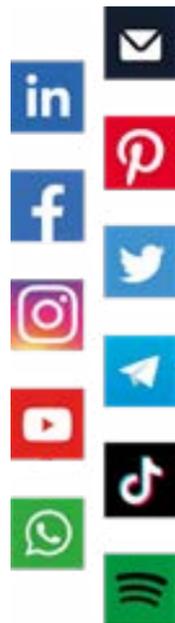
CLOUD IT CUMPLE SU PRIMER ANIVERSARIO EN BOLIVIA

14 - 15

XEROX ANUNCIA LA ADQUISICIÓN DE ITSAVVY

16 - 17

VERBATIM SE EXPANDE EN BOLIVIA DE LA MANO DE ROCHI SERVICIOS



Director:
Horacio Romero De Lucca
hromero@teleinfopress.com

Co-Directora:
Ninoska Azurduy Caso
nazurduy@teleinfopress.com

Director de Innovación:
Diego Romero A.

18

EPSON PRESENTÓ SOLUCIONES CORPORATIVAS EN TARIJA

20 - 21

SECUREWORKS PASA A SER PARTE DE SOPHOS

22 - 23

ALTA PROTECCIÓN EL UPS MODELO 93 PR DE EATON EN EL DATA CENTER DE ELFEC

24 - 25

TD SYNnex PRESENTA LOS RESULTADOS DE SU INFORME ANUAL

26 - 27

IMPLEMENTACIÓN DE IA GEN EN LAS SOLUCIONES IDP DE KODAK ALARIS

Oficina Central:
Santa Cruz, Bolivia

Celulares de Contacto :
591-72091601, 591-70888002

Ventas y Prensa:
teleinfopress@teleinfopress.com

* TeleinfoPress no se responsabiliza por las opiniones o conceptos vertidos por terceras personas.

AXIS EXPANDE SU PRESENCIA EN LATINOAMÉRICA

Axis Communications inaugura su primer Axis Experience Center en el Cono Sur, una instalación avanzada que atenderá a profesionales de la industria en Chile, Argentina, Uruguay, Paraguay y Bolivia, en su compromiso con la innovación y la expansión en Latinoamérica.



Axis Communications llevó a cabo la inauguración de su nuevo Axis Experience Center (AEC) en Santiago, Chile, el primero en ser construido en la región del Cono Sur de América del Sur. Este nuevo centro de experiencia buscará ayudar a profesionales de la industria en Chile, Argentina, Uruguay, Paraguay y Bolivia, beneficiando sectores clave como la infraestructura crítica, la minería y las ciudades inteligentes.



EPSON OBTIENE LA DISTINCIÓN PLATINUM DE ECOVADIS

Epson ha obtenido la máxima distinción Platinum de EcoVadis, destacándose en el 1% de las empresas líderes en sostenibilidad, responsabilidad social y protección ambiental. Este reconocimiento subraya su compromiso con la innovación y prácticas sostenibles.



SeikoEpsonCorporation ha recibido la calificación Platinum en sostenibilidad de EcoVadis, un destacado proveedor de evaluaciones en este ámbito. Este reconocimiento destaca los esfuerzos globales de la empresa por cumplir con los estándares más altos en medio ambiente, derechos humanos y laborales, ética y adquisiciones sostenibles, subrayando el compromiso de Epson con la sostenibilidad y sus acciones en favor de estas prácticas.

La calificación Platinum coloca a Epson en el 1% superior de las empresas de su sector, destacándose en áreas clave como medio ambiente y derechos laborales.

EcoVadis, una organización líder en evaluación de sostenibilidad empresarial, abarca más de 220 categorías industriales y evalúa a más de 13,000 empresas de todos los tamaños en 180 países. La reciente distinción de Epson refleja su compromiso continuo y los avances significativos hacia un crecimiento sostenible durante el último año.



LEER NOTA COMPLETA

“ Esta certificación Platinum es el resultado de nuestra aplicación continua de iniciativas medibles orientadas a identificar y resolver los desafíos sociales y medioambientales ”

Juan Arturo Drew
Gerente de Epson para Bolivia



JOHN DOMINGUEZ INICIA COMO GERENTE REGIONAL DE VENTAS PARA LA REGIÓN ANDINA EN CISCO

Cisco refuerza su compromiso de expansión y liderazgo en la Región Andina al designar a John Domínguez como nuevo Gerente Regional de Ventas, consolidando la presencia de la compañía en estos mercados estratégicos. Su función implicará diseñar y ejecutar estrategias basadas en datos para superar, optimizar y fomentar una cultura de ventas de alto rendimiento desarrollando talento.



“ *Estoy muy contento de asumir este nuevo reto, confío en que este será un período de crecimiento y transformación tanto para la empresa como para nuestros clientes en la Región Andina* ”

John Domínguez
Gerente Regional de Ventas para la
Región Andina



Tras 14 años siendo parte de Cisco, John Domínguez es el nuevo Gerente Regional de Ventas para la Región Andina. Desde su anterior posición como Gerente de Cuentas Regional para Perú y Bolivia, Domínguez se destacó por su trayectoria profesional en Nortel Networks, Avaya y Cisco Systems, entre otros. Además de desarrollar su talento como Ingeniero electrónico titulado y Certificado en Transformación Digital por MIT, para poder impulsar y apoyar los procesos operativos con canales, distribución, integradores de sistemas globales y proveedores de servicios.

El nuevo ejecutivo es egresado de la Universidad Ricardo Palma. A lo largo de su carrera ha demostrado tener un enfoque estratégico y una capacidad para crear sinergias de alto impacto en el sector. Aparte de eso, su experiencia en liderazgo, junto con un profundo conocimiento de las necesidades tecnológicas de la región, refuerza el objetivo de Cisco de proporcionar soluciones integrales y adaptadas a los desafíos y oportunidades locales.



LEER NOTA COMPLETA

CLOUD IT CUMPLE SU PRIMER ANIVERSARIO EN BOLIVIA

Cloud IT festejó su primer año en Bolivia con una cena, donde clientes, aliados y colaboradores, conmemoraron el éxito y crecimiento de la compañía en el país. Durante el evento, se agradeció la apertura y confianza del mercado boliviano, destacando sus aspiraciones de posicionamiento y fortalecimiento de alianzas locales.



Cloud IT celebró su primer año de operaciones en Bolivia con una cena exclusiva en el Restaurante El Fogón del Gringo, donde clientes, aliados y colaboradores se reunieron para conmemorar el éxito alcanzado y fortalecer los lazos que impulsan el crecimiento de la compañía en el país.

Cloud IT es una empresa integradora de soluciones en la nube e infraestructura de Tecnologías de la Información, con presencia en Perú y Bolivia. La compañía se especializa en la comercialización de equipos de marcas líderes como HPE, Aruba, Cisco, Microsoft, Check Point, Hanwha, Arista, entre otros. Su enfoque está en agregar valor a través de servicios de diseño, instalación, operación y soporte en telecomunicaciones, apoyados por un equipo de profesionales altamente capacitados.

“Agradecido por la acogida que este país nos ha dado, desde todos los puntos de vista, principalmente por la apertura que muchos de ustedes han tenido en una primera instancia, a tocar la puerta, a presentarnos, a recibirnos, a escucharnos, y muchos de ustedes a cerrar ya algunos negocios que para nosotros.”

Julio Gonzales
Country Manager Bolivia de Cloud IT



LEER NOTA COMPLETA

XEROX ANUNCIA LA ADQUISICIÓN DE ITSAVVY

Con la compra de ITsavvy, Xerox refuerza su presencia en el sector de servicios TI, apoyando su transformación y enfoque en la expansión de servicios tecnológicos, además de mantener su compromiso de ofrecer soluciones innovadoras a los clientes.



Xerox Holdings Corporation anunció un acuerdo para la adquisición de ITsavvy por \$400 millones, divididos en un pago en efectivo de \$180 millones y pagarés garantizados por \$220 millones. Se espera que la transacción se complete en el cuarto trimestre de 2024.

ITsavvy es un destacado proveedor de soluciones integradas de infraestructura de TI, que facilita resultados comerciales mediante experiencias sin complicaciones para los clientes en diversas industrias y sectores. Fundada en 2004, la compañía ha alcanzado ingresos superiores a \$400 millones en un periodo de doce meses consecutivos, ofreciendo una gama completa de servicios de TI gestionados, de implementación y ciclo de vida para satisfacer las necesidades esenciales de sus clientes en áreas como redes, migración a la nube y productividad en el entorno laboral.

“ Como parte de nuestra reinversión, hemos creado un mayor enfoque organizacional en nuestras capacidades emergentes de servicios de TI para diversificar nuestros flujos de ingresos en las geografías a las que prestamos servicios ”

John Bruno
Presidente y Director de Operaciones de Xerox



LEER NOTA COMPLETA

VERBATIM SE EXPANDE EN BOLIVIA DE LA MANO DE ROCHI SERVICIOS

Verbatim completa su esquema de distribución en la región LAR South, que compone Bolivia, Perú, Paraguay y Uruguay, con Rochi Servicios como distribuidor mayorista de un mix de productos muy amplio para Bolivia. Juntos, trabajarán para detectar oportunidades de negocios y desarrollar acciones de marketing a fin de apoyar al canal y garantizar que sus productos estén disponibles de manera oportuna y eficiente.



En vista de las tendencias y necesidades del mercado de Bolivia, Rochi Servicios, Distribuidor enfocado a equipamiento tecnológicamente desde 1992, es el nuevo Distribuidor de Verbatim Américas LLC, fortaleciendo su oferta a este mercado con innovadora tecnología de vanguardia “Un portafolio para cada industria”.

Con 55 años de experiencia en el mercado de almacenamiento, Verbatim planea respaldar a su nuevo partner estratégico, entrando como la marca preferida de las nuevas generaciones. Recientemente lanzó Power Banks, combinando tecnología Bluetooth y NFC de alta capacidad para asegurar que los dispositivos móviles están siempre cargados, como una solución práctica para los usuarios en movimiento.

“ La marca continuará enfocándose en el lanzamiento de nuevos productos y la innovación constante en su portafolio para adaptarse a las necesidades cambiantes de sus clientes, así como en el desarrollo de soluciones sostenibles que reduzcan el impacto ambiental de sus productos y operaciones ”

Christian Dick,
Gerente General de Rochi Servicios



LEER NOTA COMPLETA

EPSON PRESENTÓ SOLUCIONES CORPORATIVAS EN TARIJA

En un agradable desayuno - trabajo en la bella ciudad andaluza de Tarija, Epson presentó sus más recientes soluciones tecnológicas para canales y empresas enfocadas en impresión, digitalización y proyección. Durante el evento, los asistentes conocieron innovaciones diseñadas para optimizar la productividad y eficiencia en el entorno corporativo.

En octubre en el Hotel Vendimia, en la ciudad de Tarija, Bolivia; con una excepcional convocatoria, Epson realizó un desayuno-trabajo para presentar las últimas novedades en Soluciones Corporativas para Impresión, Digitalización y Proyección. En los cuales, mostraron equipos novedosos como los proyectores láser de alto brillo, cuya fuente de luz dura más de 20,000 horas, de alta resolución, inalámbricos y cuentan con 3 años de garantía. Estos proyectores son ideales para diversas necesidades, desde cine en casa hasta salas de reuniones, aulas y grandes espacios.



LEER NOTA COMPLETA

IMPRESIÓN DE IDEAS



Proveedores de insumos y manufactura on-demand. Ya sea que necesites prototipos o piezas de producción, podemos fabricarlos a pedido 24/7. Somos tu punto de referencia para piezas impresas en 3D exactas, precisas y personalizadas a un precio accesible.

Nuestros servicios:

- Modelado 3D.
- Impresión 3D multicolor y en diversidad de filamentos.
- Diseño y ejecución de productos a demanda.
- Venta de filamentos al por mayor y menor.

70938858 / 63495502

4to Anillo, Av. Banzer

SECUREWORKS PASA A SER PARTE DE SOPHOS

Fortaleciendo sus soluciones de ciberseguridad, Sophos completó la compra de Secureworks para permitir expandir su oferta de servicios y tecnología, mejorando la protección de empresas a nivel mundial contra amenazas cibernéticas.



“

Secureworks ofrece una solución innovadora y líder en el mercado con su plataforma Taegis XDR. Combinado con nuestras soluciones de seguridad y liderazgo en la industria de MDR

”

Joe Levy
CEO de Sophos



Sophos, a través de un comunicado de prensa, ha informado que alcanzó un acuerdo definitivo para la compra de Secureworks, valorada en cerca de \$859 millones de dólares. La empresa anticipa que esta operación fortalecerá la comunidad de ciberseguridad al reunir a dos compañías con gran impacto en dicho sector que comparten una misión común en su cultura.

La experiencia y la reputación de Sophos en servicios de seguridad gestionados y soluciones de seguridad integrales, junto con la experiencia de Secureworks en operaciones de seguridad a través de su plataforma Taegis, prevé que mejore la oferta de soluciones avanzadas de MDR y XDR para beneficiar a su amplia base de clientes. Juntas, las dos empresas se dedicarán a fortalecer la resiliencia y la postura de seguridad de organizaciones de todos los tamaños mediante una combinación de controles de seguridad, inteligencia artificial, inteligencia de amenazas de primer nivel y equipos con décadas de experiencia en ciberseguridad.



[LEER NOTA COMPLETA](#)

ALTA PROTECCIÓN Y EFICIENCIA: EL UPS MODELO 93 PR DE EATON EN EL DATA CENTER DE ELFEC

En la era digital, la confiabilidad energética es más crucial que nunca. Elfec se enfrentó al desafío de mantener la continuidad y calidad del servicio en un entorno cada vez más demandante. La solución llegó gracias al asesoramiento experto de Coacom SRL, integrador de sistemas de vanguardia, con la implementación del UPS Modelo 93 PR de Eaton.

Reflejado como un caso de éxito; Elfec, líder en la provisión de energía eléctrica de Cochabamba, se enfrentó al desafío de mantener la continuidad y calidad del servicio en un entorno cada vez más demandante. Alineado al asesoramiento de Coacom SRL, experto integrador de sistemas de vanguardia, obtuvo la solución ideal con la implementación del UPS Modelo 93 PR de EATON.

El UPS Modelo 93 PR de Eaton se destaca por su modularidad, eficiencia y confiabilidad. Diseñado para entornos tecnológicos intensivos, este sistema no solo proporciona una protección energética superior, sino que también optimiza el consumo gracias a su tecnología avanzada.



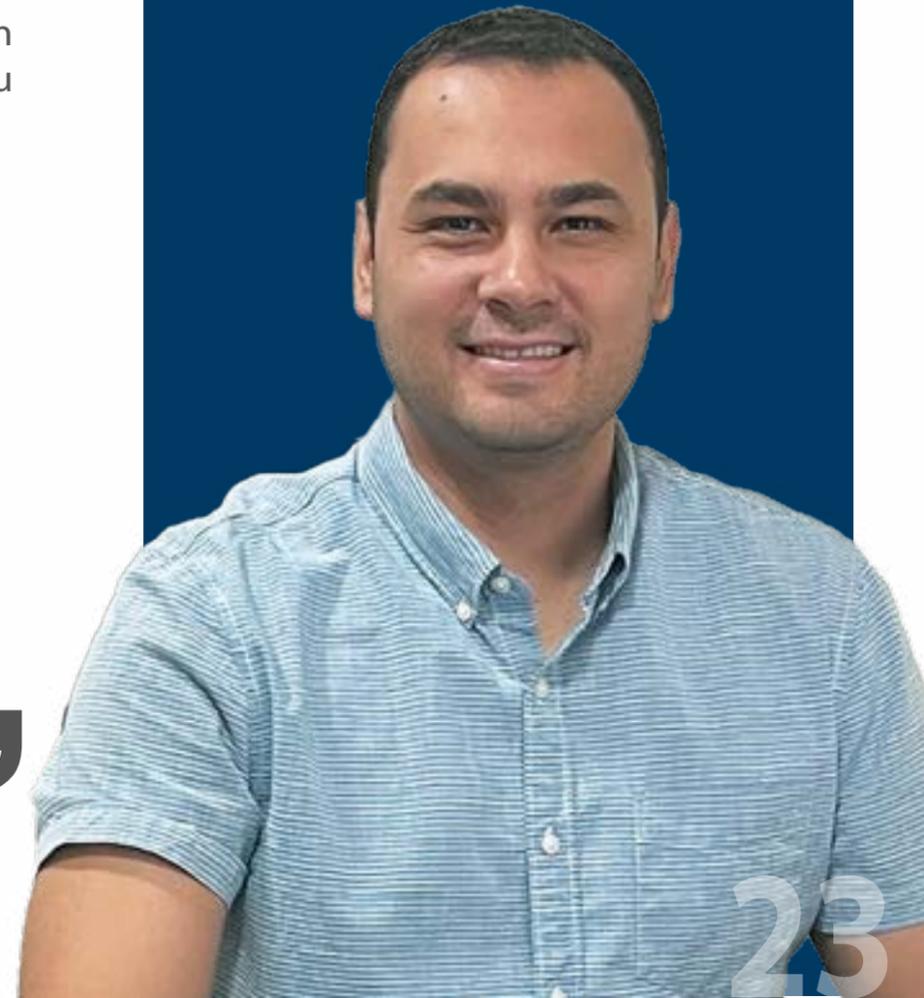
Ing. Marco Velasquez Rocha, Coordinador de Tecnologías de Información; Ing. Boris Aguilar Montaña, Responsable de Soporte Microinformático



LEER NOTA COMPLETA

“ *En el proyecto específico con Elfec, seleccionamos la solución de Eaton no solo por su disponibilidad inmediata, sino también porque cumplía con los estrictos requerimientos técnicos del cliente.* ”

Ing. Cristhian Hinojosa
Gerente de Proyectos y Servicios
Corporativos de Coacom SRL



TD SYNnex PRESENTA LOS RESULTADOS DE SU INFORME ANUAL

La tercera edición de **Direction of Technology Ecosystem** de TD SYNnex destaca que, en un panorama tecnológico en evolución, las empresas planean invertir en infraestructura digital robusta, adoptar tecnologías en crecimiento y colaborar con socios confiables, identificando así oportunidades para la innovación y el crecimiento sostenible.



TD SYNnex publicó su informe anual, **Direction of Technology Ecosystem**, el cual se basa en una encuesta realizada a más de 1,000 distribuidores de tecnología, integradores de sistemas, proveedores de servicios y proveedores de servicios gestionados en más de 60 países a nivel mundial. Cerca de 200 de estas respuestas fueron recolectadas en Latinoamérica.

La primera tendencia en Latam es el optimismo de los socios respecto al crecimiento de los ingresos en 2024, con casi la mitad de los encuestados anticipando un aumento de aproximadamente dos dígitos, similar a lo previsto para 2023.

En segundo lugar, se observa que los productos más vendidos son seguridad, almacenamiento, redes, servidores y nube híbrida, en contraste con la menor relevancia de la IA/GenAI, según la mayoría de los socios latinoamericanos encuestados.

“El informe de *Direction of Technology Ecosystem* de este año evalúa no solo el desempeño y las perspectivas de los modelos de negocios actuales, sino también las expectativas de nuestros socios para 2024 y más allá”

Otavio Lazarini
President Latin American and Caribbean de TD SYNnex

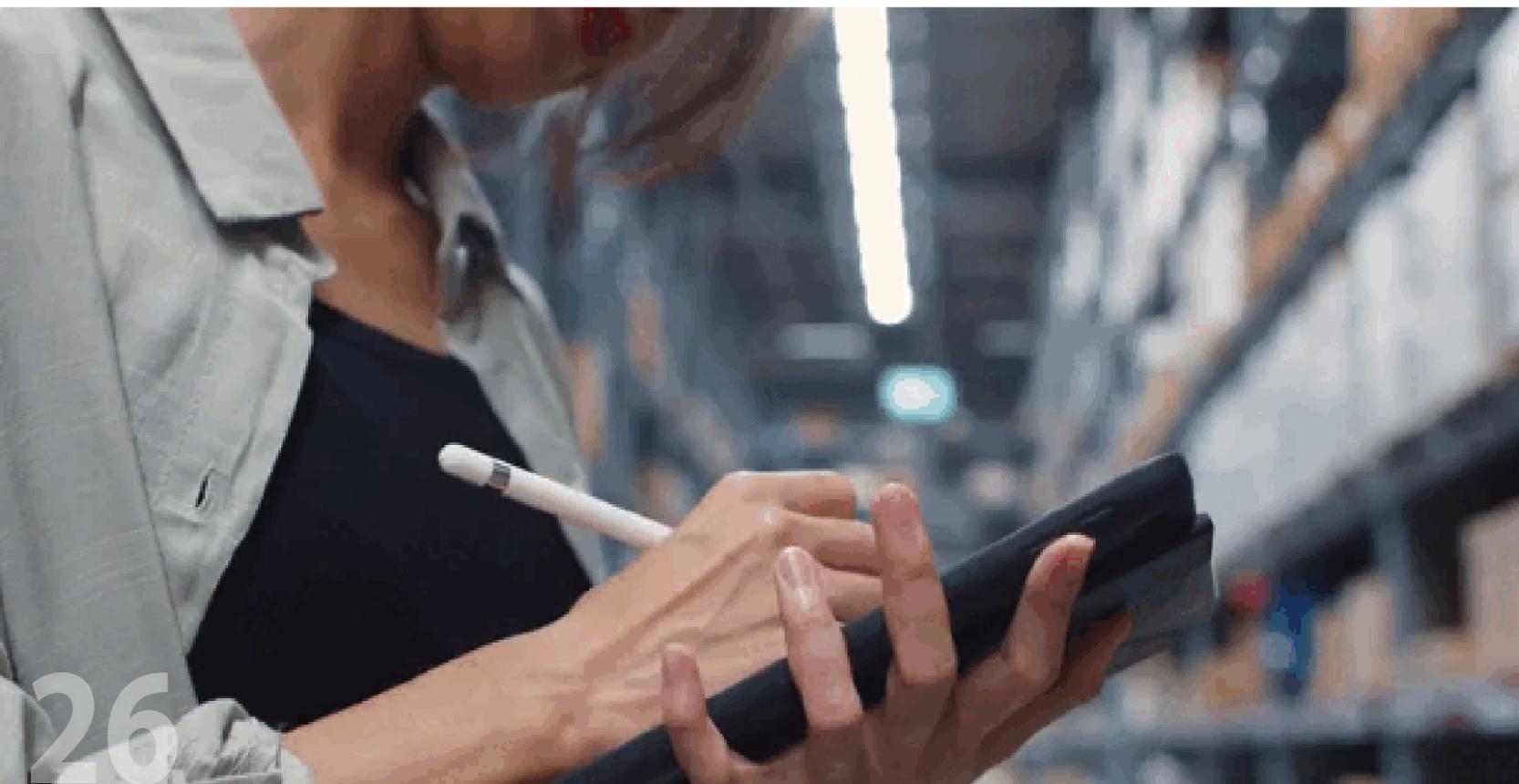


LEER NOTA COMPLETA



IMPLEMENTACIÓN DE IA GENERATIVA EN LAS SOLUCIONES IDP DE KODAK ALARIS

Haciendo mejoras en la captura y análisis de información, Kodak Alaris ha integrado Inteligencia Artificial Generativa en su solución de Procesamiento Inteligente de Documentos (IDP). Esta herramienta permite a las organizaciones automatizar tareas complejas y tomar decisiones más precisas y rápidas, siendo esencial para la digitalización y transformación de flujos de trabajo.



Kodak Alaris ha anunciado la incorporación de la IA generativa en su reconocido software de Procesamiento Inteligente de Documentos (IDP). Esta nueva función permite a las organizaciones confiar en servicios de IA para automatizar de manera más eficiente y precisa tareas complejas relacionadas con el procesamiento de documentos. Con la versión 7.1 de Info Input, las empresas pueden tomar decisiones más informadas a partir de datos mejorados, sin importar el tipo de documento o contexto, lo que resulta en mejores resultados comerciales.

En el comunicado de prensa, Jim Forger, Vicepresidente de Soluciones Empresariales de Kodak Alaris, afirmó que el enfoque Open Intelligence para la IA ofrece un acceso ágil y flexible a la tecnología, lo que resulta clave para el éxito del Procesamiento Inteligente de

Introducing
KODAK
Info Input Solution 7.1
with Open Intelligence

Documentos (IDP). Esto permite a las organizaciones aprovechar los servicios de IA documental más confiables en la industria, que incluyen una amplia variedad de opciones como aprendizaje automático, grandes modelos de lenguaje (LLM) y IA generativa.

Con la versión 7.1 de Info Input, los usuarios pueden acceder directamente a las capacidades de consulta de Amazon Textract desde el software, lo que les permite extraer información de documentos no estructurados, realizar preguntas relevantes y tomar decisiones informadas sobre priorización y enrutamiento de flujos de trabajo, incluso antes de que los datos se procesen en la plataforma IDP.



LEER NOTA COMPLETA



TELEINFO
PRESS

www.teleinfopress.com

Contacto: +591 72091601, 70888002