

TELEINFO

press

**PANORAMA 2024 DE LA
DIGITALIZACIÓN PARA
BOLIVIA Y PERÚ**
Pág. 4-5

**LA IA E
INGENIERÍA INMERSIVA**
Pág. 20-21

**AKITA EPSON INAUGURÓ
SU NUEVA FÁBRICA PARA
CABEZALES DE IMPRESIÓN**
Pág. 24

KENNETH TOVAR
Country Manager de Palo Alto Networks
para Bolivia y Perú

**PALO ALTO NETWORKS
DA LAS 5 ACCIONES CLAVE
PARA REDUCIR EL RIESGO
CIBERNÉTICO** Pág. 16-17

CINCO FORMAS EN QUE LA IA
REVOLUCIONARÁ EL MUNDO
EMPRESARIAL EN 2024

3

PANORAMA 2024 DE LA
DIGITALIZACIÓN PARA BOLIVIA
Y PERÚ

4-5

PRONÓSTICOS DE
INNOVACIONES QUE
TRANSFORMARÁN LA GESTIÓN
DE POTENCIA GLOBAL

6-7

VERTIV SE ASOCIA A INTEL
PARA CREAR UNA SOLUCIÓN DE
ENFRIAMIENTO LÍQUIDO

8-9

SONICWALL ASIGNA NUEVO
DIRECTOR DE SOLUCIONES DE
INGENIERÍA

10-11

HPE ADQUIERE A JUNIPER
NETWORKS Y FORTALECE LA IA
EN REDES

12-13

LA IA E
INGENIERÍA INMERSIVA

14-15

PALO ALTO NETWORKS DA
LAS 5 ACCIONES CLAVE
PARA REDUCIR EL RIESGO
CIBERNÉTICO

16-17

ALIANZA ENTRE
VERITAS Y LOL IMPULSA
INNOVACIONES EN
CIBERSEGURIDAD

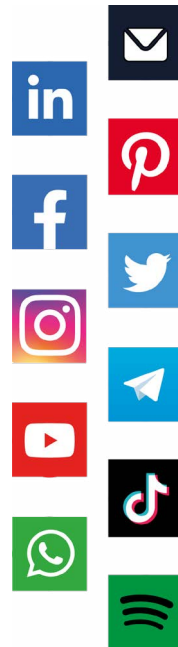
18-19



Director:
Horacio Romero De Lucca
hromero@teleinfopress.com

Co-Directora:
Ninoska Azurduy Caso
nazurduy@telinfopress.com

Director de Innovación:
Diego Romero A.



AKITA EPSON INAUGURÓ
SU NUEVA FÁBRICA PARA
CABEZALES DE IMPRESIÓN

20-21

DIANA QUINTERO, NUEVA
DIRECTORA DE VENTAS DE
LATAM EN BOSE

22-23

ALARMANTES TENDENCIAS EN
PROTECCIÓN DE DATOS CONTRA
CIBERATAQUES

24

SONICWALL ADQUIRIRÁ
BANYAN SECURITY

26-27

MOTOROLA SOLUTIONS
COMPLETA LA ADQUISICIÓN DE
IP VIDEO

28-29

Oficina Central:
Santa Cruz, Bolivia

Celulares de Contacto:
591-72091601, 591-70888002

Ventas y Prensa:
teleinfopress@telinfopress.com

* *TeleinfoPress no se responsabiliza por
las opiniones o conceptos vertidos por
terceras personas.*

CINCO FORMAS EN QUE LA IA REVOLUCIONARÁ EL MUNDO EMPRESARIAL EN 2024

A medida que ingresamos al 2024, la inteligencia artificial es fundamental en la transformación empresarial, impactando en automatización, personalización de atención al cliente, estrategias, operaciones y estructura organizacional. Esto ha modificado profundamente cómo las empresas usan la tecnología, manejan a sus empleados y se relacionan con los consumidores, representando un cambio histórico en el ámbito empresarial.

El año 2023 marcó el inicio de una nueva era en los negocios debido a la intensa integración de la inteligencia artificial y la automatización, transformando las interacciones de las compañías con sus clientes. Salesforce anticipa que en 2024, experimentaremos una revolución aún mayor con la emergencia de la IA generativa.

- La inteligencia artificial generativa se utilizará en toda la empresa:
- Lugares de trabajo más inteligentes
- La búsqueda semántica de la IA en el servicio al cliente
- La armonización de datos cobrará más importancia
- La revolución de la IA es también una revolución de la confianza

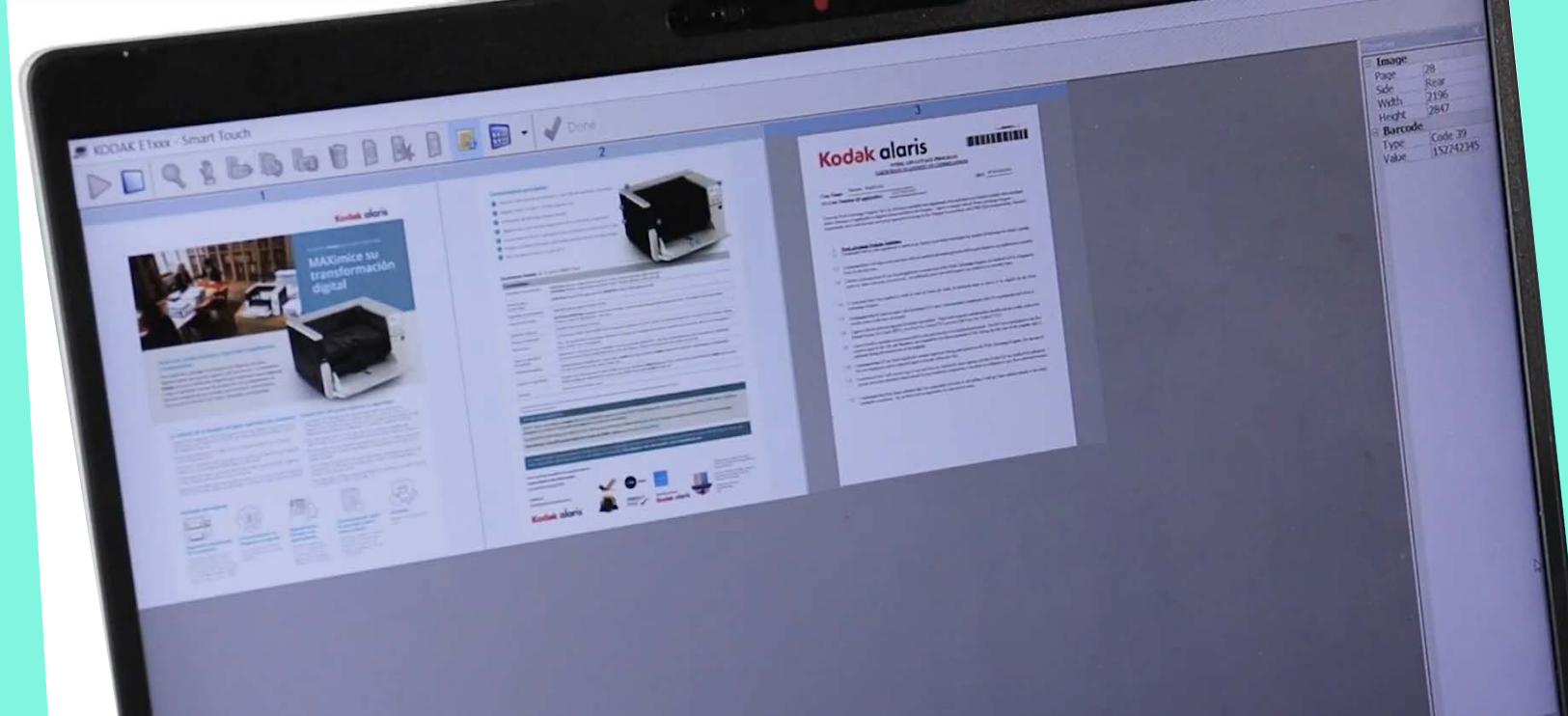
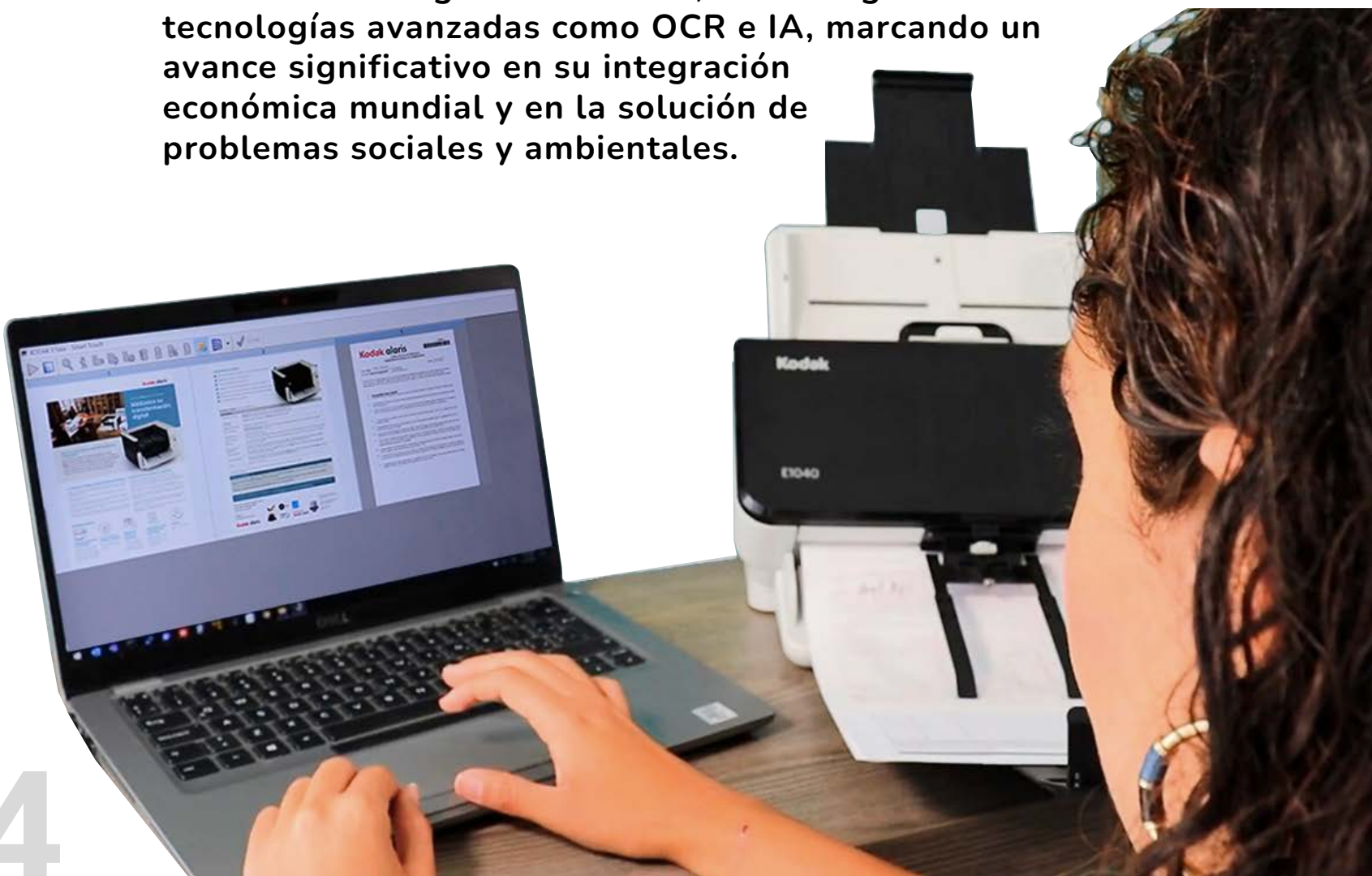


LEER NOTA COMPLETA



PANORAMA 2024 DE LA DIGITALIZACIÓN PARA BOLIVIA Y PERÚ

En 2024, Bolivia y Perú experimentan un notable progreso en digitalización, afectando sectores desde la administración hasta la economía digital. Este desarrollo, impulsado por un aumento en la demanda de soluciones digitales en 2023, está integrando tecnologías avanzadas como OCR e IA, marcando un avance significativo en su integración económica mundial y en la solución de problemas sociales y ambientales.



La visión global sobre la digitalización como elemento clave en la globalización y optimización de procesos empresariales representa un cambio de paradigma duradero.

En este marco, varias marcas han dado su opinión, entre las cuales Kodak Alaris, reconoció que más allá del uso de escáneres profesionales, ha visto crucial reforzar su presencia en Perú y Bolivia, dos regiones importantes en Latinoamérica, que fueron testigos en 2023 de un crecimiento significativo de la marca en este entorno. Esto, se debió no sólo al aumento de equipos instalados, sino también a las alianzas

estratégicas, capacitaciones y nuevas tecnologías que la empresa implementó en estos países.

Carlos Rodríguez, Distributor Account Manager para Bolivia y Perú en Kodak Alaris, señala que estos países han experimentado un fortalecimiento gracias a la formación y certificación que la marca ha proporcionado a sus socios de negocio, y a las alianzas estratégicas entre empresas, facilitando así una consolidación en el mercado.

LEER NOTA COMPLETA



PRONÓSTICOS DE INNOVACIONES QUE TRANSFORMARÁN LA GESTIÓN DE POTENCIA GLOBAL

Anunciando importantes innovaciones en la gestión de potencia, Vertiv se prepara para transformar el sector a nivel mundial. Estas mejoras, centradas en aumentar la eficiencia, fiabilidad y sostenibilidad en diversas industrias, reafirman el compromiso de la compañía con el avance tecnológico y la resolución de desafíos energéticos contemporáneos.

TELEINFO *press*



Desde la adquisición estratégica de E&I Engineering y PowerBar Gulf en noviembre de 2021, Vertiv ha experimentado un crecimiento notable en su división de soluciones modulares integradas (IMS), busway y tableros eléctricos, duplicando su rendimiento. Este aumento responde a la creciente demanda en infraestructuras eléctricas para centros de datos, con planes para duplicar la capacidad de producción para finales de 2025.

El compromiso de Vertiv con la expansión continúa, ya que la empresa planea más que duplicar su capacidad actual en estas áreas en los próximos dos años. Giordano Albertazzi, CEO de Vertiv, subrayó la relevancia estratégica de esta adquisición inicial, indicando: “Cuando adquirimos el negocio de tableros eléctricos y busway, anticipamos que nos permitiría brindarles a nuestros clientes un mayor valor y soluciones superiores”.

“La demanda actual supera las proyecciones que formulamos cuando adquirimos E&I. Vertiv está cubriendo la creciente demanda mediante inversiones estratégicas en áreas clave y ubicaciones estratégicas, escalando nuestras operaciones globalmente y preparándonos para satisfacer las necesidades futuras de gestión de potencia de manera flexible.”

Giordano Albertazzi, CEO de Vertiv



LEER NOTA COMPLETA



NETSKOPE OBTIENE AUTORIZACIÓN FEDRAMP HIGH PARA SU PLATAFORMA

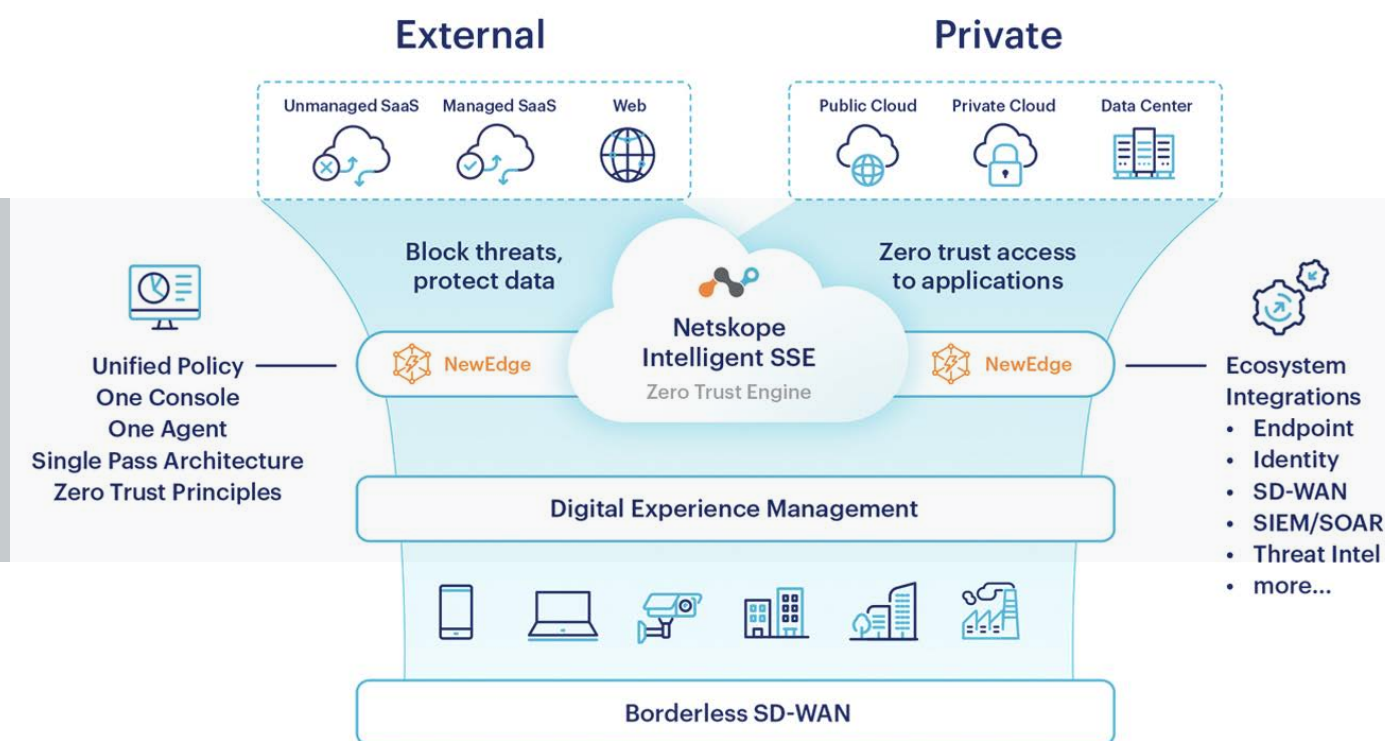


Potenciado por Netskope Intelligent SSE y su Zero Trust Engine, Netskope GovCloud proporciona a las agencias federales una protección y visibilidad avanzadas de datos y amenazas en tiempo real para aplicaciones web y en la nube. Este servicio representa un avance significativo en seguridad para empresas de Latam, adaptándose a la interconexión de los negocios globales y al creciente uso de la nube.

Netskope anuncia que Netskope GovCloud ha recibido la autorización del Programa Federal de Gestión de Riesgos y Autorizaciones (FedRAMP) en el Nivel de Impacto Alto, y aparece como tal en el FedRAMP Marketplace.

La Autorización para Operar (ATO) en el Nivel de Impacto Alto de FedRAMP fue emitida con el patrocinio del Departamento de Asuntos de Veteranos de EE.UU., después de una cuidadosa revisión de los resultados de la valoración proporcionada por una organización evaluadora de terceros certificada (3PAO), Coalfire.

En respuesta al número de campañas de ciberseguridad dirigidas al sector público y privado, el presidente Biden firmó un decreto en 2021 para reforzar la seguridad y las operaciones de TI en el gobierno federal. Este mandato establecía específicamente directivas para perseguir una arquitectura de confianza cero y acelerar la adopción por parte de estas entidades de tecnologías SaaS y PaaS, así como centralizar las operaciones de seguridad. Las agencias que responden a la orden ejecutiva buscan específicamente opciones de seguridad en la nube que estén autorizadas por FedRAMP.



LEER NOTA COMPLETA



SONICWALL ASIGNA NUEVO DIRECTOR DE SOLUCIONES DE INGENIERÍA

Con el propósito de buscar fortalecer la presencia de la empresa en el mercado latinoamericano y mejorar la implementación de sus innovadoras soluciones de seguridad en un área cada vez más crucial para la expansión tecnológica global, SonicWall ha elegido a Juan Alejandro Aguirre como nuevo Director de Soluciones de Ingeniería para Latam.

“ Mi principal reto es transmitir la visión de Ciberseguridad como Servicio (CSaaS) de SonicWall a nuestros partners y distribuidores, con el fin de llegar a más clientes finales. Y en los actuales, extender nuestro portafolio con crossselling o upselling ”

Juan Alejandro Aguirre
Director de Soluciones
de Ingeniería para
América Latina

SonicWall, una empresa enfocada en el ámbito de la ciberseguridad, ha anunciado recientemente la designación de Juan Alejandro Aguirre como el nuevo Director de Soluciones de Ingeniería para América Latina.

En su nuevo rol, Aguirre estará a cargo de liderar el equipo de ingenieros que se enfoca en la estrategia de ciberseguridad, proporcionando servicios tanto a canales de distribución como a clientes directos. Según lo indicado por la compañía, su objetivo principal será fortalecer este equipo y aumentar su influencia en el mercado.

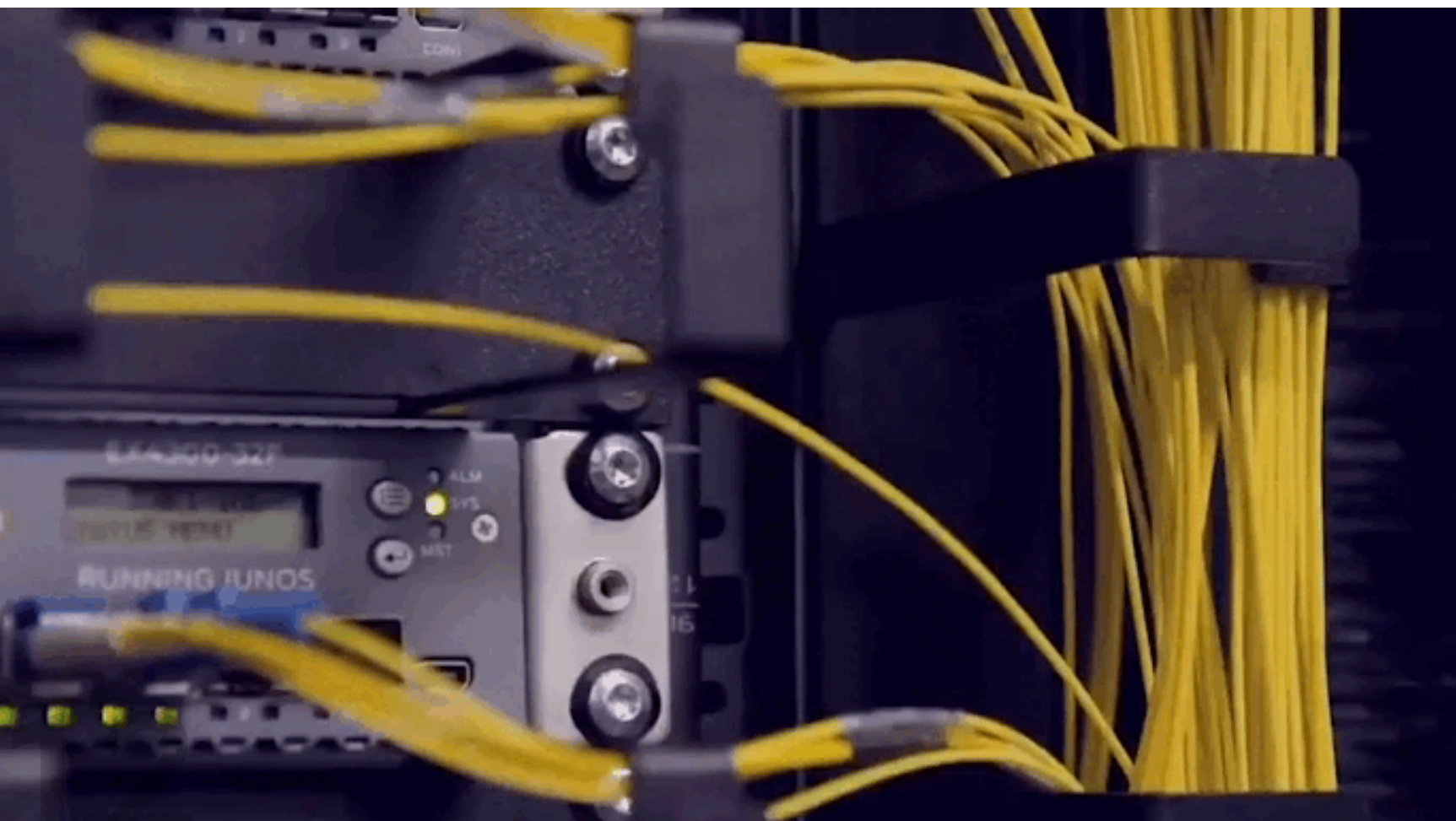
Con más de 15 años de experiencia en ciberseguridad, Aguirre inició su carrera profesional en canales de ciberseguridad con presencia en varios países de la región, ocupando diferentes roles en el área de ingeniería y apoyando a clientes especialmente del sector financiero.

[LEER NOTA COMPLETA](#)



HPE ADQUIERE A JUNIPER NETWORKS Y FORTALECE LA IA EN REDES

En un movimiento audaz, Hewlett Packard Enterprise (HPE) se enfoca en sus capacidades en el campo de la Inteligencia Artificial aplicada a redes. Ha anunciado la adquisición de Juniper Networks para buscar fortalecer la posición de la empresa en el mercado de redes nativas de inteligencia artificial de próxima generación y así impulsar nuevas experiencias digitales.



“La adquisición de Juniper por parte de HPE representa un punto de inflexión importante en la industria y cambiará la dinámica en el mercado de redes y proporcionará a clientes y socios una nueva alternativa que satisfaga sus demandas más difíciles.”

Antonio Neri
Presidente y CEO de HPE.



Hewlett Packard Enterprise (HPE) anunció un acuerdo definitivo para la adquisición de Juniper. La transacción se realizará en efectivo a un precio de \$40.00 por acción, valorando a Juniper en aproximadamente \$14 mil millones.

Dada la creciente demanda de soluciones tecnológicas seguras y unificadas en el contexto de la inteligencia artificial y la nube híbrida, que son cruciales para conectar, proteger y analizar datos empresariales desde el borde hasta la nube, esta adquisición es estratégica. HPE está alineando su portafolio para aprovechar estas tendencias disruptivas en TI, con un enfoque especial en la IA y la red como elementos conectivos clave.

La combinación de estas 2 grandes marcas, se espera ofrezca a clientes de diversos tamaños un portafolio completo y seguro, adecuado para sus crecientes y complejas necesidades de conectividad. Las soluciones de redes de Juniper, incluyendo su plataforma Mist AI y Cloud, junto con la tecnología de HPE Aruba Networking y su tela de interconexión de IA, proporcionarán a las organizaciones acceso seguro y eficiente a infraestructuras críticas en la nube, fundamentales para sus estrategias de IA y digitales. Esta fusión resultará en un líder industrial que acelerará la innovación, ofreciendo redes modernas optimizadas para la nube híbrida y la IA.

[LEER NOTA COMPLETA](#)



LA IA E INGENIERÍA INMERSIVA

Mediante la integración de tecnologías avanzadas en inteligencia artificial (IA) e ingeniería inmersiva, empresas como Siemens, están abriendo nuevas posibilidades para la automatización y la interacción digital en entornos industriales.



Durante la apertura de CES 2024, el evento tecnológico más destacado a nivel mundial, Siemens ha revelado innovaciones que fusionan lo digital con lo real, transformando así la percepción de la realidad. En este evento, la empresa anunció importantes colaboraciones y progresos en inteligencia artificial e ingeniería inmersiva, elementos clave para la materialización del metaverso industrial. Además, Siemens resaltó cómo estas tecnologías están impulsando el éxito de innovadores globales a través de su plataforma empresarial digital abierta, Siemens Xcelerator.



Siemens y Sony Corporation están uniendo fuerzas para lanzar una innovadora solución que integra el software industrial Siemens Xcelerator con el avanzado sistema de creación de contenido espacial de Sony. Esta integración incluye el uso de la head mounted display XR de Sony, equipada con micropantallas OLED 4K, y controladores diseñados para una interacción natural con objetos 3D. Esta colaboración da lugar a una herramienta que permitirá a diseñadores e ingenieros desarrollar y explorar conceptos de diseño en un entorno de trabajo inmersivo y sin límites, fomentando así la generación de contenido para el metaverso industrial. Se espera que para finales de 2024, la NX Immersive Designer de Siemens esté disponible. Esta solución combinada, que incorpora el software NX de Siemens y la tecnología de Sony, ofrecerá capacidades de diseño inmersivo y de ingeniería colaborativa para el producto insignia de ingeniería de Siemens.



LEER NOTA COMPLETA



PALO ALTO NETWORKS DA LAS 5 ACCIONES CLAVE PARA REDUCIR EL RIESGO CIBERNÉTICO

Ante el creciente aumento de ciberdelitos, entrevistamos a Kenneth Tovar, Country Manager de Palo Alto Networks para Bolivia y Perú, quien nos brinda las claves cruciales para adoptar medidas que nos permitan proteger nuestros datos: como el fortalecimiento de sistemas de detección de intrusiones para mejorar la seguridad cibernética y contrarrestar las amenazas digitales, respondiendo a las preocupaciones existentes en el sector corporativo.



“ Bolivia aún se encuentra rezagada en adopción de ciberseguridad en relación al resto de Latinoamérica. Existen muchas soluciones de muy bajo nivel de ciberseguridad posicionadas en el país lo cual genera potenciales grandes problemas de exposición, muchas empresas e instituciones, además, piensan que no son blanco de atacantes y, por lo tanto, bajan la guardia y no invierten. ”

Kenneth Tovar
Country Manager de Palo Alto
Networks para Bolivia y
Perú



En los próximos años, el 86% de los líderes empresariales y el 93% de los expertos en ciberseguridad creen que la inestabilidad geopolítica mundial podría conducir, moderada o muy probablemente, a un ciber evento catastrófico antes de 2025, de acuerdo con el Global Cybersecurity Outlook 2023, del Foro Económico Mundial.

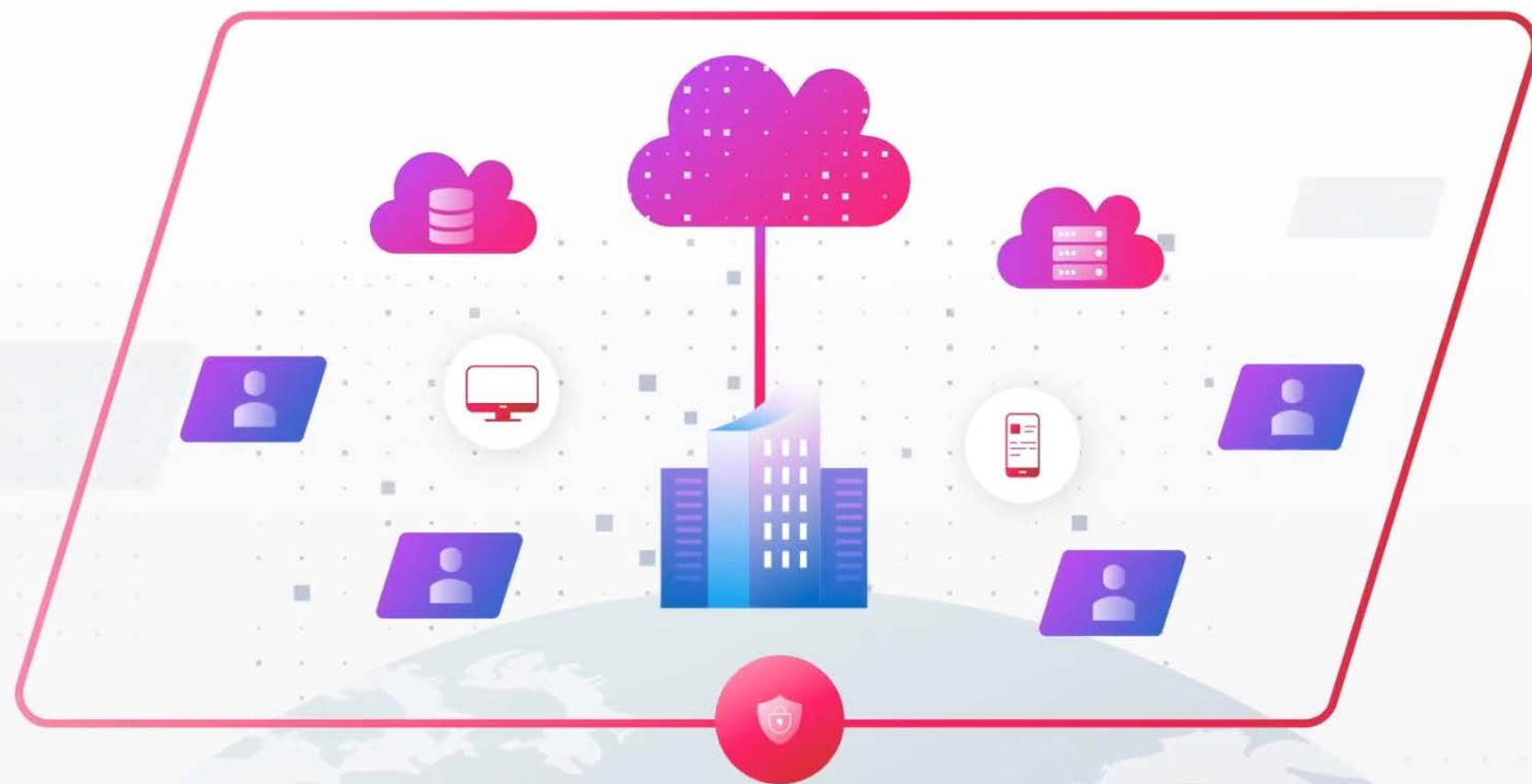
Palo Alto Networks, recomienda a toda empresa e institución que tenga interés en proteger su información sensible, salvaguardar la integridad de sistemas informáticos críticos y asegurar la continuidad de su negocio, donde puede efectuar este año cinco acciones clave para aumentar sus niveles de ciberseguridad:

[LEER NOTA COMPLETA](#)



ALIANZA ENTRE VERITAS Y LOL IMPULSA INNOVACIONES EN CIBERSEGURIDAD

En 2024, la alianza entre Veritas y Licencias OnLine impulsa innovaciones en ciberseguridad, fusionando la gestión de información y la distribución eficiente para enfrentar desafíos actuales y elevar los estándares globales de protección de datos.



En un entorno marcado por persistentes riesgos cibernéticos, Licencias OnLine, uniendo esfuerzos con Veritas Technologies, emerge como un socio fundamental en orientar a los clientes en el manejo de los desafíos de seguridad digital actuales. Brandon Cabrera, quien se desempeña como Project Manager de Veritas en Licencias OnLine, resalta los desafíos más significativos en ciberseguridad para el año 2024.

Cabrera señala dos desafíos críticos en el ámbito de la ciberseguridad que están concentrando la atención en el sector. El primero es la seguridad en infraestructuras, donde los frecuentes

ataques han llevado a una reevaluación urgente de las necesidades en protección de datos, destacando la importancia de asegurar su recuperabilidad frente a posibles incidentes. El segundo desafío es la protección de aplicaciones en la nube. Dada la creciente utilización de soluciones SaaS, resalta la necesidad de proteger los datos en estas aplicaciones, enfatizando la importancia de recuperar información sin incurrir en pérdidas financieras ni dañar la reputación de la empresa. Estos desafíos resumen la evolución y la creciente complejidad en el campo de la ciberseguridad.

“Ofrecer soluciones con controles proactivos de varias capas, integrando seguridad, protección y control de datos”

Brandon Cabrera
Project Manager de Veritas en
Licencias OnLine

LEER NOTA COMPLETA



AKITA EPSON INAUGURÓ SU NUEVA FÁBRICA PARA CABEZALES DE IMPRESIÓN

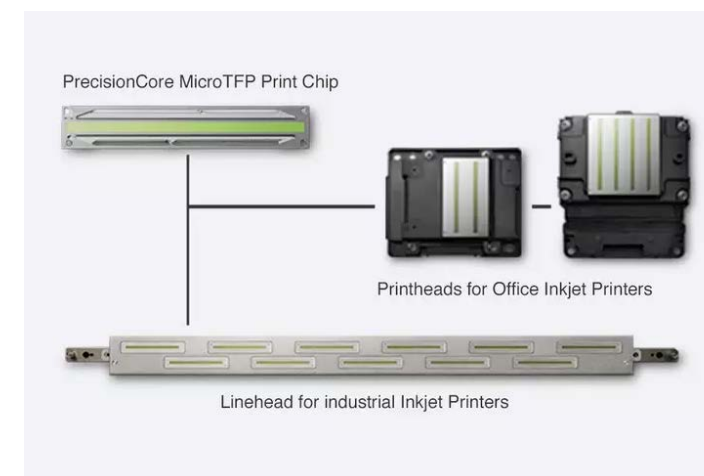
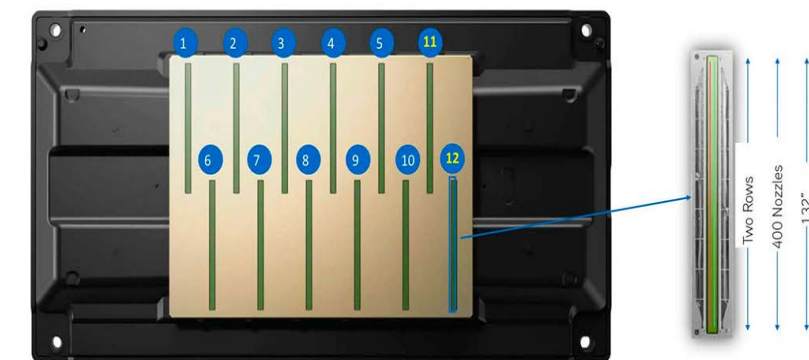
Enfocada en la fabricación de cabezales de impresión de inyección de tinta, la recién inaugurada planta de Akita Epson, no sólo marca un avance en el sector tecnológico, sino que también promete triplicar la capacidad de producción e introducir significativas innovaciones para mejorar la calidad y eficiencia de sus productos.



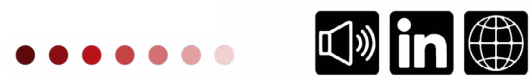
En el mundo del comercio y la industria, se está dando un cambio notable hacia las impresoras de inyección de tinta, una tendencia impulsada por el paso de la impresión analógica a la digital.

Akita Epson Corporation, parte del grupo Seiko Epson Corporation, acaba de anunciar que ha finalizado la construcción de su nueva fábrica, iniciada en noviembre de 2022, con una inversión de 3500 millones de yenes, está lista para arrancar. Esta instalación triplica la capacidad de producción futura de cabezales de impresión de Akita Epson.

Tras la reciente apertura de su planta ha puesto un énfasis especial en fortalecer la producción y el ensamblaje de los cabezales de impresión, una pieza clave en sus impresoras. Esta nueva etapa de expansión va de la mano con el aumento en la producción de los chips de impresión MicroTFP, una iniciativa que comenzó en su sede de Hirooka, ubicada en Shiojiri, en la Prefectura de Nagano. Con una visión de futuro. El objetivo es claro: robustecer su línea de productos y aumentar las ventas de cabezales de impresión a otras empresas, respondiendo así a la creciente demanda del mercado por impresoras equipadas con la avanzada tecnología de los cabezales PrecisionCore MicroTFP.



LEER NOTA COMPLETA



DIANA QUINTERO, NUEVA DIRECTORA DE VENTAS DE LATAM EN BOSE

Tras consolidar su experiencia en el desarrollo del mercado andino y fortalecer alianzas estratégicas con socios e integradores, Diana Quintero asume un nuevo reto profesional como Directora de Ventas de América Latina en Bose. Su principal enfoque será impulsar la expansión e innovación de la compañía en la región, marcando un período significativo de crecimiento y evolución para Bose en el mercado latinoamericano.

Su experiencia previa se extiende más allá del sector audiovisual, con especialización en desarrollo de procesos de comercio exterior y en implementación de procedimientos de calidad para promover el crecimiento empresarial manteniendo un alto estándar de atención al cliente. Adicionalmente, su rol como copresidenta del Consejo de Mujeres de AVIXA subraya su dedicación al fomento del crecimiento y la educación, con un enfoque particular en equipos internacionales.

“Estoy encantada de apoyar y conducir nuestros esfuerzos en una región tan importante”, apuntó Quintero. “Nuestra industria avanza sin parar, se mantiene en constante crecimiento y evoluciona a la par del progreso de la tecnología para sumar nuevas capacidades que van desde la optimización de la tecnología hasta la Inteligencia Artificial.”

Diana Quintero
Directora de Ventas para América Latina y el Caribe



LEER NOTA COMPLETA



ALARMANTES TENDENCIAS EN PROTECCIÓN DE DATOS CONTRA CIBERATAQUES

Veem ha revelado alarmantes tendencias en la protección de datos contra ciberataques. Su reciente informe anual indica que el 92% de las organizaciones planean aumentar su inversión en protección de datos en este 2024 para enfrentar las amenazas de ransomware y otros ciberataques, subrayando la creciente prioridad de la resiliencia cibernética en el mundo empresarial.

LEER NOTA COMPLETA



IMPRESIÓN DE IDEAS



Proveedores de insumos y manufactura on-demand. Ya sea que necesites prototipos o piezas de producción, podemos fabricarlos a pedido 24/7. Somos tu punto de referencia para piezas impresas en 3D exactas, precisas y personalizadas a un precio accesible.

Nuestros servicios:

- Modelado 3D.
- Impresión 3D multicolor y en diversidad de filamentos.
- Diseño y ejecución de productos a demanda.
- Venta de filamentos al por mayor y menor.

SONICWALL ADQUIRIRÁ BANYAN SECURITY

En un movimiento estratégico para fortalecer su posición en el mercado de SASE y su enfoque en la seguridad en la nube para el teletrabajo, SonicWall ha adquirido Banyan Security, empresa especializada en soluciones de Security Service Edge (SSE), para poder expandir sus servicios, enfatizando la innovación y una protección más efectiva contra amenazas cibernéticas, alineándose con las necesidades de un entorno de trabajo remoto en evolución.

SonicWall, enfocada en ciberseguridad, ha comunicado la adquisición de Banyan Security, un proveedor de soluciones de Security Service Edge (SSE) orientadas al teletrabajo. Con esta adquisición, SonicWall amplía su oferta, integrando la seguridad de confianza cero, una opción preferida por las grandes empresas de la lista Fortune 100, y ahora accesible también para pequeñas empresas en transición desde arquitecturas tradicionales a soluciones SSE, incluyendo el acceso a redes de confianza cero (Zero Trust Network Access, ZTNA).

La adquisición de la tecnología de Banyan por parte de SonicWall no solo enriquece su cartera con mayores capacidades en la nube, sino que también brinda mayor flexibilidad a sus socios y clientes, un aspecto crucial para el desarrollo constante de su plataforma de ciberseguridad. Esta adquisición se integra perfectamente en la estrategia de best of suite de SonicWall, que abarca red, endpoint, wireless, correo electrónico en la nube e inteligencia de amenazas, todo gestionado a través de un portal multi-tenant unificado. La plataforma simplifica los flujos de trabajo y proporciona una visión unificada de las amenazas, permitiendo así a los proveedores de servicios y usuarios finales concentrarse en aspectos esenciales.

“ El enfoque de la ciberseguridad se está desplazando hacia soluciones más dinámicas que puedan adaptarse al panorama en constante evolución de las amenazas en la era de la nube”

Bob Vankirk
Presidente y CEO de SonicWall



LEER NOTA COMPLETA





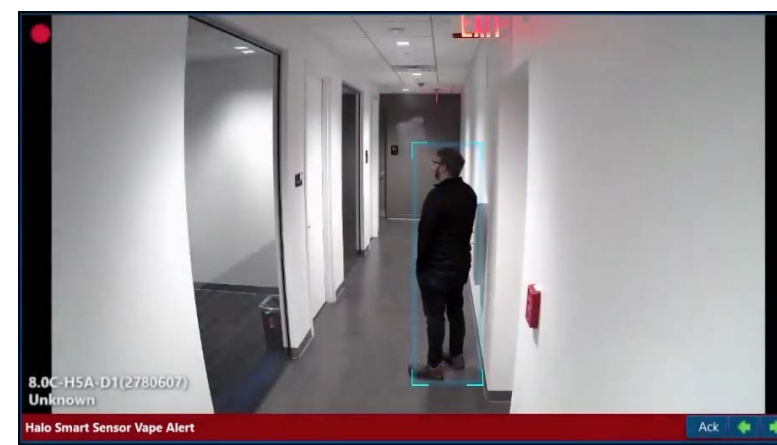
MOTOROLA SOLUTIONS COMPLETA LA ADQUISICIÓN DE IP VIDEO

Ampliando su cartera de seguridad con tecnologías avanzadas de videovigilancia y el innovador sensor HALO, que detecta desde disparos hasta vapeo en zonas donde las cámaras no son adecuadas, Motorola Solutions ha adquirido IPVideo Corporation. Esta adquisición fortalece la posición de la empresa en el mercado de la seguridad pública y empresarial.

Motorola Solutions ha completado la adquisición de IPVideo, la empresa detrás del HALO Smart Sensor, un sensor inteligente que identifica en tiempo real amenazas para la salud y seguridad. Con sede en Bay Shore, Nueva York, IPVideo ha desarrollado este dispositivo multifuncional para la seguridad y protección.

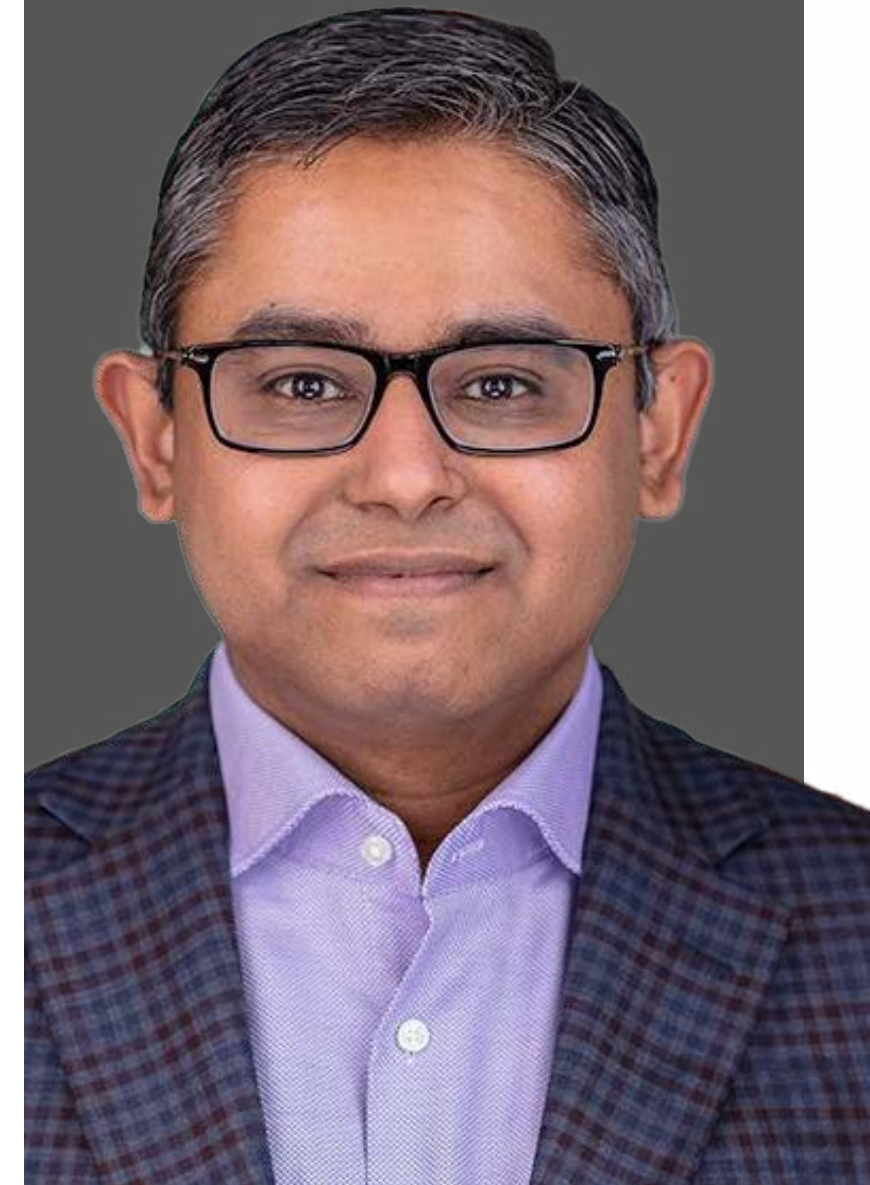
El HALO Smart Sensor destaca por su capacidad para detectar vapeo y monitorear la calidad del aire, identificar disparos, reconocer ruidos y movimientos inusuales, y detectar palabras clave relacionadas con emergencias. Es especialmente útil en lugares donde el uso de cámaras y soluciones de video seguridad no es apropiado, como baños, aulas, habitaciones de hospitales y hoteles. De esta manera, el HALO Smart Sensor no solo mejora el conocimiento situacional y extiende el alcance de la seguridad, sino que también preserva la privacidad en estos entornos.

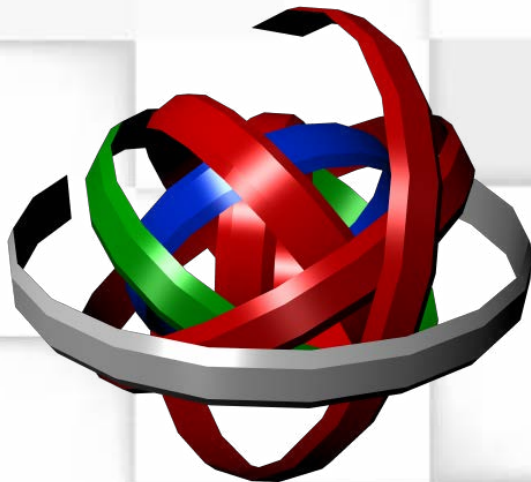
[LEER NOTA COMPLETA](#)



“Con sus potentes capacidades de sensor, HALO amplía nuestra oferta de seguridad física de extremo a extremo integrando un producto de detección de amenazas sin vídeo en nuestro ecosistema de seguridad”

Mahesh Saptharishi
Vicepresidente Ejecutivo y Director
Tecnológico de Motorola Solutions





TELEINFO *press*

www.teleinfopress.com

Contacto: +591 72091601, 70888002