

VIRTUALIZACIÓN CON VMWARE AL ALCANCE DE LAS PYMES

Página 5

TUPAC KATARI SE PRESENTA EN EXPOTELEINFO 2014

Página 11

THE FACTORY HKA POR PRIMERA VEZ EN BOLIVIA

Página 14

ADISTEC

Value Added Distributor



Bolivia

ADISTEC EN EXPOTELEINFO 2014

Federico Meny

Territory Sales Manager, Bolivia - Chile - Perú

Página 10



Soluciones Tecnológicas de Vanguardia

Servicios Datacenter

Colocation

Acuerdos de nivel de servicio (SLA) líderes en la industria, para mantener los servidores en un ambiente controlado de energía y climatización. Escalable de cuarto de rack hasta espacios exclusivos.

Soluciones Avanzadas de Datacenter

Solución de respaldo de datos altamente escalable, permite mantener una copia de seguridad y restauración en línea, fuera de las instalaciones en caso de desastres, cumpliendo los más altos estándares de seguridad.

Virtualización

Solución potente y flexible, para optimizar la administración de los recursos de TI utilizados para aplicaciones de conectividad, seguridad y soporte empresarial.

Comunicaciones Unificadas

Comunicaciones unificadas confiables basadas en VoIP y servicios telefónicos empresariales integrados.





MIÉRCOLES 12 DE MARZO

19:30 "Inauguración Expoteleinfo 2014"

Invitado:

Viceministro de Telecomunicaciones
del Estado Plurinacional de Bolivia,
Roque Roy Méndez Soletto

Conferencias Privadas:

ADISTEC
19:30 - 20:30
Sala: 2

"FLEXPOD, La Evolución del Datacenter Dinámico"
Expositor: Marcelo Capeche
Business Development Manager de Sola West
Consultas: pbanegas@adistec.com

COSIM - TI
20:00 - 21:00
Sala: 3

"Explotación de Vulnerabilidades"
Expositor: Ing. Israel Rosales
Socio - Asesor Técnico
Consultas: irosales@cosimti.com

DSS
20:00 - 21:00
Sala: 4

"Biométricos ZKTECO"
Expositor: Ing. Celso Netz
Consultas: tecnologia@dss.com.bo

TSA Bolivia -
REMASTER
21:00 - 22:00
Sala: 1

"Flexible Office Raised Floor"
Expositor: Ing Anderson Costa
Gerente de Ventas Internacional
Consultas: pgarnica@tsa-bolivia.com

DSS
21:00 - 22:00
Sala: 4

"CCTV DAHUA"
Expositor: Ing. Harold Ribera
Consultas: tecnologia@dss.com.bo

Conferencias Casuales:

WRITEL - IBOSS
iBoss Network Security
20:00 - 21:00
Sala: Roja

"Web Security"
Expositor: José Capeles
Network Architec de Iboss
Consultas: rcoleoni@writelbolivia.com

WRITEL -
MIKROTIK
21:00 - 22:00
Sala: Roja

"Tecnología Emergente Mikrotik, Academia Mikrotik"
Expositor: Ing. José A. Garcia Dávalos
Gerente General de Writel Bolivia
Consultas: rcoleoni@writelbolivia.com

INSERTEC LTDA.
21:00 - 20:45
Sala: Verde

"SCADA"
Expositor: Daniel Maldonado
Ing. de Integración y desarrollo
Consultas: atc@insertec.ws

MASOTEC LTDA.
21:30 - 22:00
Sala: Verde

"eScan"
Expositor: Fabricante eScan
Consultas: sgonzales@masotec.com.bo

Pasarela TIC:

MASOTEC LTDA.
21:00 - 21:30

"SuperMicro"
Consultas: sgonzales@masotec.com.bo

CONCIERTO:
21:20 - 22:00
& 22:20 - 23:00

"Lanzamiento del 4º Disco Kamiña"

JUEVES 13 DE MARZO

Conferencias Privadas:

AMPER S.R.L.
18:30 - 19:15
Sala: 2

"Soluciones con UPS's"
Expositor: Miguel Delgado
Director Exportacion de Socome para Latinoamérica
Consultas: corylee.gutierrez@amperonline.com

ADISTEC
19:00 - 20:00
Sala: 3

"FLEXPOD, La Evolución del Datacenter Dinámico"
Expositor: Marcelo Capeche
Business Development Manager de Sola West
Consultas: severino@bluenetsrl.com

ICTEC S.R.L.
19:00 - 20:00
Sala: 1

"Soluciones de Infraestructura para Centros de Datos y Salas de Aplicación Crítica."
Expositor: Ing. Sergio Larrazabal
Gerente General de Ictec S.R.L.
Consultas: mauricio.cabezas@ictec.com.bo

MAXCOLOR
SUDAMERICANA
S.A.
19:30 - 20:30
Sala: 4

**"Soluciones de Impresión-
Presentación institucional - Como ganar dinero vendiendo productos Maxcolor"**
Expositor: Pablo G. Papa
Gerente Regional de Maxcolor
Sudamericana S.A.
Consultas: pablo@max-color.com

INSERTEC LTDA
19:30 - 20:15
Sala: 2

"ZERO CLIENT"
Expositor: Ing. Luís Antonio Justiniano
Ingeniero IT
Consultas: atc@insertec.ws

COSIM - TI
20:15 - 21:15
Sala: 3

"Pruebas de Intrusión - Hackeo Ético"
Expositor: Ing. Israel Rosales
Socio - Asesor Técnico
Consultas: irosales@cosimti.com

FORTINET
20:30 - 21:30
Sala: 2

"FORTINET"
Expositor: Rolando Anton
Country Manager Perú Bolivia
Consultas: seberino@bluenetsrl.com

TUMOMO
20:30 - 21:30
Sala: 1

"Revolucion e-commerce"
Expositor: Mariano Cabrera
Jefe de Marketing Digital
Consultas: tumomo@tumomo.com

MASOTEC LTDA.
20:30 - 21:15
Sala: 4

"UTM Cyberoam"
Expositor: Fabricante Cyberoam
Consultas: sgonzales@masotec.com.bo

Conferencias Casuales:

SWISSBYTES
19:00 - 20:00
Sala: Verde

"SINCIENTOS.COM"
Expositor: Lic. Rodrigo Otero
CEO de Sincientos S.A.
Consultas: info@sincientos.com

WRITEL - DENWA
19:00 - 20:00
Sala: Roja

"Comunicaciones Unificadas al alcance de su Empresa"
Expositor: Juan José Michel
Product Manager de Denwa Technology Corp.
Consultas: jagarcia@writelbolivia.com

OPEN IT
20:00 - 21:00
Sala: Verde

"Software Libre, Motor de la Sociedad Digital"
Expositor: Jared López
Gerente General de OpenIT
Consultas: jared.lopez@openit.com.bo

WRITEL - IBOSS
20:00 - 21:00
Sala: Roja

"Control y reporte a nivel forense del tráfico de internet"
Expositor: José Capeles
Network Architec de Iboss
Consultas: rcoleoni@writelbolivia.com

WRITEL -
MIKROTIK
21:00 - 22:00
Sala: Roja

"Portal Cautivo , Marketing Publicitario"
Expositor: Ing. José A. Garcia Dávalos
Gerente General Writel Bolivia
Consultas: rcoleoni@writelbolivia.com

Pasarela TIC:

TSA BOLIVIA -
REMASTER
20:00 - 20:30

"Solucione de piso elevado para oficina"
Consultas: pgarnica@tsa-bolivia.com

SEDIB S.R.L.
21:00 - 21:30

"PORT DESIGNS"
Consultas: ventas@sedibsr.com

CONCIERTO:
22:00 - 22:20
& 22:40 - 23:10

"LOS REOS- Rompecabezas"

VIERNES 14 DE MARZO

Conferencias Privadas:

AMPER S.R.L.
18:30 - 19:30
Sala: 4

"Protectores de Rayos y Sobretensiones"
Expositor: Jhonny Roque
Especialista en proteccion DEHN
Consultas: corylee.gutierrez@amperonline.com

ARCCL
18:30 - 19:30
Sala: 1

"Uso de Herramientas para Auditar Computadoras y su Mal Uso, Malware y Cumplimiento de Estándares y Normas"
Expositor: Anthony Grey
Ing. de Ventas Latinoamérica
Consultas: alicia.yabeta@arccl.org

TSA BOLIVIA
SIEMON COMPANY
18:30 - 19:15
Sala: 2

"Converge IT"
Expositor: Jorge Barrionuevo
Gerente Regional de Siemon Perú & Bolivia
Consultas: pgarnica@tsa-bolivia.com

LICENCIAS
ONLINE
19:00 - 20:30
Sala: 3

"Virtualización con VMware al alcance de los PYME'S"
Expositor: Alberto Schmidt
Consultor de Licencias Online en Bolivia
Consultas: lschmidt@licenciasonline.com



INSERTEC LTDA
19:30 - 20:30
Sala: 2

“VIRTUALIZACION”
Expositor: Daniel Maldonado
Ing. de Integración y Desarrollo
Consultas: atc@insertec.ws

INSERTEC LTDA.
22:30 - 23:15
Sala: Verde

“PLC”
Expositor: Ing Diego Saravia
Ing. de Integración y Desarrollo
Consultas: atc@insertec.ws

OPEN IT
20:00 - 21:00
Sala: 4

“Zentyal Linux, remplazo Nativo de Active Directory y Exchange”
Expositor: Jared López
Gerente General de OpenIT
Consultas: jared.lopez@openit.com.bo

Pasarela TIC:

MAXCOLOR SUDAMERICANASA.
19:00 - 20:00

“Exposición de Productos y Sorteos”
Consultas: pablo@max-color.com

ICTEC S.R.L.
20:30 - 21:30
Sala: 1

“Xtreme Networks”
Expositor: ICTEC S.R.L.
Consultas: diego.mirones@ictec.com.bo

MASOTEC LTDA.
21:00 - 21:30

“Icveo”
Consultas: sgonzales@masotec.com.bo

SWISSBYTES
20:30 - 21:30
Sala: 2

“SINCIENTOS.COM”
Expositor: Lic. Rodrigo Otero
CEO de Sincientos S.A.
Consultas: info@sincientos.com

TSA BOLIVIA - REMASTER
21:30 - 22:00

“Soluciones de piso elevado para oficina”
Consultas: pgarnica@tsa-bolivia.com

CONCIERTO:
22:00 - 22:20
& 22:40 - 23:10

“Rompecabezas”

SEDIB SRL
21:00 - 22:00
Sala: 3

“Presentación de las marcas: Delux, Thonet & Vander y Port Design”
Consultas: ventas@sedibsr.com

SABADO 15 DE MARZO

Conferencias Privadas:

MASOTEC LTDA.
21:00 - 21:00
Sala: 4

“Servidores Supermicro”
Expositor: Fabricante Supermicro
Consultas: sgonzales@masotec.com.bo

INSERTEC LTDA.
19:30 - 20:30
Sala: 2

“SCADA”
Expositor: Daniel Maldonado
Ing. de Integración y Desarrollo
Consultas: atc@insertec.ws

Conferencias Casuales:

ICTEC SRL
19:00 - 20:00
Sala: Verde

“UPS (Sistemas de Alimentación Ininterrumpida)”
Expositor: Ing. José Escobar
Gerente Regional Santa Cruz
Consultas: jose.escobar@ictec.com.bo

TUMOMO
20:30 - 21:30
Sala: 1

“REVOLUCION E-COMMERCE”
Expositor: Mariano Cabrera
Jefe de Marketing Digital
Consultas: tumomo@tumomo.com

WRITEL - DENWA
19:15 - 20:15
Sala: Roja

“Denwa Bridge hacia las Comunicaciones Unificadas”
Expositor: Juan José Michel
Product Manager - Denwa Technology Corp.
Consultas: jagarcia@writelbolivia.com

DSS
20:00 - 21:00
Sala: 4

“Alarmas PARADOX”
Expositor: Ing. Ismael Lopez
Consultas: tecnologia@dss.com.bo

TSA BOLIVIA - SIEMON
20:30 - 21:00
Sala: Verde

“Converge IT”
Expositores: Jorge Barrionuevo
Gerente Regional de Siemon Perú & Bolivia
Consultas: pgarnica@tsa-bolivia.com

INSERTEC LTDA.
20:30 - 21:30
Sala: 2

“PLC”
Expositor: Ing Diego Saravia
Ing. de Integración y Desarrollo
Consultas: atc@insertec.ws

EBS-SYSTEM UPDS
20:30 - 21:30
Sala: Roja

“Innovador Software para Pyme”
Expositor: Walter Guzmán
Gerente General
Consultas: wilmer.campos@upds.edu.bo

DSS
21:00 - 22:00
Sala: 4

“CCTV SAMSUNG”
Expositor: Ing. Martin Llanos
Consultas: tecnologia@dss.com.bo

Conferencias Casuales:

WRITEL -IBOSS
21:15 - 22:15
Sala: Verde

“Aplicar seguridad, filtrado y control a los dispositivos móviles”
Expositor: Jose Capeles
Network Architec de Iboss
Consultas: rcolearni@writelbolivia.com

INSERTEC LTDA.
20:00 - 20:45
Sala: Verde

“VIRTUALIZACIÓN”
Expositor: Daniel Maldonado
Ing. de Integración y Desarrollo
Consultas: atc@insertec.ws

Pasarela TIC:

WRITEL - MIKROTIK
22:00 - 23:00
Sala: Roja

“Transmisión por Medios Inalámbricos, Alámbricos y Ópticos”
Expositor: Ing. José A. Garcia Dávalos
Gerente General de Writel Bolivia
Consultas: rcolearni@writelbolivia.com

ICTEC S.R.L.
20:00 - 20:30

“Sistema Supresor de Incendios - Novec 1230”
Consultas: jose.escobar@ictec.com.bo

CONCIERTO:
21:00 - 21:40
& 22:20 - 23:00

“Kamiña e invitados”

Ejemplar de distribución gratuito a nivel nacional a: marcas, mayoristas y canales de distribución del sector de TI y comunicaciones. Además de CEOs, CIOs y Encargados de Adquisiciones de las principales empresas, instituciones y sector gubernamental.

Teleinfopress no se responsabiliza por las opiniones o conceptos vertidos en los artículos, entrevistas, publinotas o avisos. Prohibida su distribución parcial o total sin la expresa autorización del Grupo Romazur S.R.L.



Pertenece al Grupo: Oficina Central: Santa Cruz, Bolivia Equipetrol - Sirari Calle Las Dalias N° 7 Oeste Telf. Bolivia: (591-3) 3429010 - 3429011 Telf. EE.UU: 1-9542828125	Staff Teleinfopress		
	Director:	Horacio Romero De Lucca teleinfopress@teleinfopress.com	Teleinfo Press La Paz: Claudia Mejía Cel: (591) 70545282
	Co-Directora:	Ninoska Azurduy Caso nazurduy@teleinfopress.com	Teleinfo Press Cochabamba: Javier Azurduy Caso Cel: (591) 70721686
	Directora de Redacción y Edición:	Liliana Almanza A.	(591-3) 3429010 - 3429011 teleinfopress@teleinfopress.com www.teleinfopress.com
	Diseño y Diagramación:	Diego Romero A.	
Ventas:	teleinfopress@teleinfopress.com	Redes Sociales y Página Web:	

NOVEDADES TECNOLÓGICAS DE DAHUA

DAHUA Technology se encuentra en el top 10 de los fabricantes de equipos de video vigilancia a nivel mundial. Estas y más novedades de esta marca se hacen presentes en ExpoTeleInfo 2014.

Desde el 11 al 19 de febrero, se desarrolló el ciclo de conferencias de DAHUA en Bolivia, con la participación de dos representantes de fábrica que trajeron novedades tecnológicas; visitando las principales ciudades del país.

Dentro de las novedades que lanzó DAHUA y presenta en ExpoTeleInfo, está su nueva tecnología HDCVI (interfaz de video compuesto de alta definición), la misma que permite la transmisión de video en HD a través de un cableado coaxial o cable de red de par trenzado (UTP) utilizado ampliamente en los sistemas de CCTV analógico. Cabe mencionar, que este desarrollo está patentado por el fabricante y no existe un sistema de transmisión de video con similares características. Esta nueva tecnología HDCVI, permite la transmisión de señal de video, audio y control por un solo cable, también admite los formatos HD y Full HD, sin reemplazar el cableado existente; con transmisión en distancia hasta los 500 metros usando cable coaxial.

Otras ventajas de HDCVI que podemos resaltar son: la inmunidad al ruido RF producido por dispositivos de telefonía móvil y la velocidad de conversión o codificación del video; que es notablemente más rápida que en las cámaras IP, cuyo tiempo de respuesta al movimiento de píxeles es de un par de milisegundos. Tiene bajo coste, comparado con tecnologías existentes como los son HD-SDI e IP Megapíxel. Para la implementación de proyectos con esta tecnología donde son necesarias cámaras y grabadores con este nuevo estándar.

Presenta también, el Servidor robusto llamado DSS7016, que permite controlar subsistemas de CCTV en una arquitectura tipo jerárquica, el equipo está formado por tres componentes, hardware, software y almacenamiento, "todo en uno". Es tan poderoso, que un solo DSS7016 puede administrar hasta 2.000 dispositivos o cámaras, además admite 1.000 usuarios en línea utilizando la plataforma al mismo tiempo. Se utilizaron 2.000 equipos DSS7016

para el proyecto de ciudad segura en China. También se demostró el funcionamiento de los grabadores para vehículos y su importancia en la seguridad de los pasajeros y el conductor. Mediante ellos se puede realizar seguimiento por GPS, usando video y audio, resolver siniestros tales como colisiones, robos y otros casos que de otra manera sería casi imposible.

Otro de sus productos estrella son sus monitores especiales

para CCTV, estamos hablando de sus Video Wall para Centrales de Monitoreo donde tienen que funcionar los 365 días del año. Estos monitores tienen una vida útil de 100.000 horas ininterrumpidas.

Actualmente DAHUA cuenta con su Servidor DDNS, plataforma que permite acceder de forma remota los dispositivos DVR registrados, para visualizar las cámaras conectadas en tiempo real a través de Internet.



EL CIBERCRIMEN EN LATINOAMÉRICA

En la actualidad, el cibercrimen se ha convertido en un asunto bastante serio, afectando a corporaciones y organizaciones gubernamentales, como también al ciudadano común mediante robos de datos de tarjetas de crédito, información personal y otros.

Este problema, poco a poco, se ha estado viendo de manera más seguida en países latinoamericanos, al punto que países como Perú, Colombia y Argentina, han creado leyes que protegen los datos de las personas y organizaciones. En otros países como Venezuela, hay casos de fraude que han sido penados con años de cárcel, es por este y otros casos que es necesario prestar más atención, combatiéndolo con herramientas adecuadas y personal calificado.

En un mundo tan conectado es esencial mantenerse a la vanguardia en conocimientos y técnicas; así como también poder entrenarse con los mejores programas disponibles para poder responder a las distintas situaciones, cono-

cidas o desconocidas, que se nos pueden presentar.

Por esta y muchas razones más es que la Alianza Regional Contra el Cibercrimen en Latinoamérica – ARCCL, organización regional dedicada a brindar ayuda a distintas compañías, universidades y organizaciones gubernamentales con tres aspectos claves en: entrenamiento, preparación de investigaciones e información, es que se presenta en ExpoTeleInfo 2014 para compartir y ofrecer a todos los visitantes de la exposición un conjunto de servicios proactivos y preventivos.

El objetivo de la organización, es el de preparar y asistir a las organizaciones para que entiendan de manera efectiva, combatan y reaccionen al amplio espectro de delitos cibernéticos y nuevas amenazas. Así como también fortalecer las capacidades que existen en la organización y presentarles nuevos escenarios posibles para asegurar que sus profesionales estén siempre a la vanguardia.

En Latinoamérica ARCCL tiene una amplia gama de cursos, Bolivia es uno de ellos. La agenda de cursos es abierta desde este 2014 con cursos en Santa Cruz de

la Sierra y La Paz para capacitar a profesionales o estudiantes y prestar distintos servicios a organizaciones que lo requieran en Bolivia.

¿Qué es el cibercrimen?
El cibercrimen es un delito en el cual se comete fraude, extorsión y espionaje informático. Este tipo de crimen no sólo pretende conseguir un beneficio económico sino también abarca el dominio de internet como ataques con fines políticos, programas informáticos maliciosos etc.

VIRTUALIZACIÓN CON VMWARE AL ALCANCE DE LAS PYMES

Por Licencias OnLine

¿Cómo mi Pequeña o Mediana empresa (PYME) puede competir con los grandes “jugadores” en un mejor uso de la Tecnología de la Información?



Por Alberto Schmidt
Consultor de Licencias OnLine en Bolivia
lschmidt@licenciasonline.com



información. Estas soluciones integrales deberían estar basadas en: proteger su negocio y controlar los procesos; contar con la información consolidada sobre la continuidad del negocio; tener una plataforma que sea flexible en los ajustes y en los cambios necesarios; y, finalmente, **ahorrar dinero** para poder concentrarse en su negocio y no en el departamento de TI, ya sea como un servicio interno o como un servicio externo.

¿Cómo puedo hacer esto? VMware cuenta con varias alternativas en su “menú” de productos para PYMEs, pero en este caso mencionaremos dos soluciones que considero de mejor relación costo/beneficio para el mercado de pequeñas y medianas empresas en Bolivia, estas son: **VMware Essentials** y **vCloud Suite**.

VMware Essentials trabaja sobre el Hypervisor denominado ESXi,

que es el motor para virtualizar el hardware instalado (CPU, memoria, almacenamiento, dispositivos de red) y ha sido creada con una orientación para PYMEs por su gran relación costo/beneficio. **¿Cómo me ayuda?** Si usted cuenta con una aplicación de tipo financiera/contable que podría incluir otros módulos como Ventas, Compras o Relacionamento con Clientes (conocida como ERPs o CRM por sus acrónimos en inglés), y se dio cuenta que está gastando mucho en su plataforma de hardware y software, la solución está en la Virtualización con **VMware Essentials**. Con este producto puede definir cualquier hardware adicional en minutos en una red computacional interna o externa.

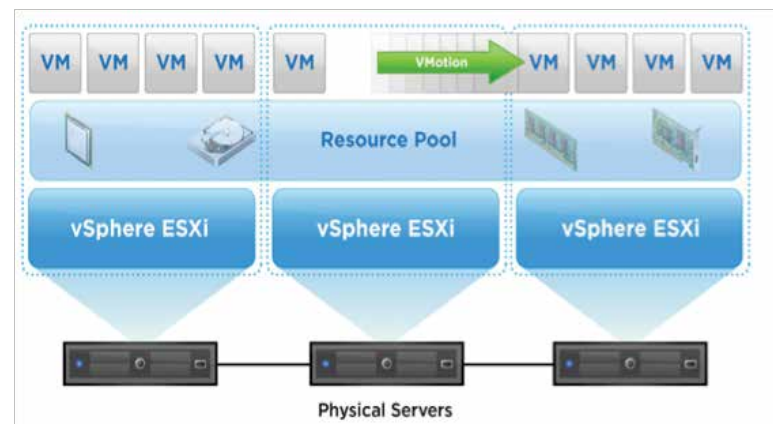
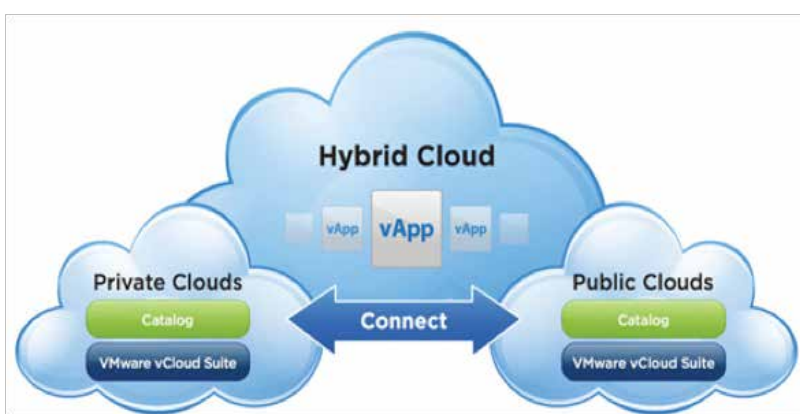
vCloud Suite es una plataforma, podríamos decir, “revolucionaria”. Lo que hace es colocar todos sus sistemas informáticos (ERP, CRM, Office, e-mail, otros) en un único servidor al cual tiene acceso por medio de la Nube (Cloud en inglés) sea su red de tipo privada, pública o híbrida. Lo interesante de este tipo de solución es que representa un ahorro en los gastos de mantenimiento de sus siste-

mas informáticos y traslada la responsabilidad de continuidad del negocio a otras empresas que brindan este servicio. Con el **vCloud Suite** usted puede “archivar” sus servidores y trabajar solo PC’s o Thin Clients (pequeños PC’s sin discos duros), acceder a sus aplicaciones de forma remota desde cualquier lugar que tenga acceso a Internet, adicionar nuevos usuarios, implantar nuevas medidas de seguridad y agregar nuevas PC’s. Todo en cuestión de minutos sin la necesidad de comprar más hardware.

Lo invito a usted, estimado lector, a que se contacte con cualquiera de nuestros canales altamente capacitados para que puedan hacer demostraciones y ayudarle en el desarrollo de su negocio en todo su ámbito. **Licencias OnLine** se pone a su disposición con todas las otras marcas líderes que comercializamos en Bolivia, tales como **Adobe, Symantec, Citrix, RSA, EMC, CA Technologies, Check Point, Websense, McAfee, IPSwitch, GFI y Novell**, para acercarle la solución informática de mejor relación costo/beneficio, con el mejor servicio para usted.

Las PYMEs enfrentan desafíos de automatización únicos. Muchas veces deben competir con grandes empresas que tienen enormes estructuras y presupuestos; pero también con una Tecnología de la Información (TI) sofisticada y avanzada. La clave está en aplicar soluciones que sean simples en los trabajos de implementación y mantenimiento.

¿Por qué debo implantar una plataforma de virtualización en mi PYME? Los mercados son cada vez más exigentes, es por eso que contar con información oportuna y adecuada es vital. El principal objetivo para lograr acompañar estos cambios es la integración de los procesos que requieren obtener



NEXUS TECHNOLOGY, UN NUEVO CONCEPTO DE MAYORISTA EN TELECOMUNICACIONES

“Este evento nos permitirá compartir tendencias tecnológicas y aportar la experiencia que tenemos y hemos obtenido a lo largo de estos años de buen servicio al cliente. Y así poder implementar y asesorar con las mejores soluciones para cada proyecto”, indicó Sandro Mendoza, Gerente General de Nexus Technology Bolivia S.A.

¿A qué se dedica Nexus Technology en Bolivia?

Somos una empresa mayorista en soluciones de Telecomunicaciones, que cuenta con más de 18 años de experiencia en Perú y 12 años en Bolivia. Nuestra misión es ser un distribuidor mayorista con el mayor valor agregado en soluciones de

Telecomunicaciones para las necesidades en tecnologías de la información, comunicaciones, seguridad, control y transporte de señales eléctricas, enfocados en la satisfacción del cliente, además de la realización y el desarrollo profesional de nuestro equipo de trabajo, así como la generación de valor para los accionistas.

Contamos con toda una red de oficinas, estratégicamente ubicadas en La Paz, y en el exterior en las ciudades de Lima, Chiclayo y Arequipa.

¿Cómo vislumbran el mercado al que ustedes se dirigen?

En la actualidad, el país está atravesando una alta demanda de soluciones en tecnología

de la información, telecomunicaciones, señales eléctricas, sistemas de control, transporte y seguridad ciudadana, la misma que debe ser implementada con las marcas más reconocidas en el mundo y las tendencias de última generación, con una empresa mayorista que se encargue de poder coordinar con los fabricantes en la soluciones y tendencias en cada una de sus líneas de negocio networking, cableado estructurado, fibra óptica y CCTV, para poder cumplir con alta demanda de oportunidades de negocio, contando con un equipo profesional altamente calificado, con certificados internacionales y sobre todo con una gran experiencia en el desarrollo de proyectos, asesoramiento y

diseño de ingeniería, que nos enorgullece poner a disposición a nuestros socios estratégicos, canales e integradores, para poder asesorarlos y orientarlos en la implementación y puesta en marcha de los proyectos.

Nuestro éxito como mayorista, aparte del asesoramiento, logística, capacitación, realización de eventos nacionales e internacionales, certificaciones y desarrollo de nuevos canales; es el contar con stock local y la confianza de nuestros clientes y seriedad, para poder realizar la implementación de las soluciones con nuestros socios estratégicos, canales e integradores, cerrando la cadena de valor de fabricante, mayorista, canal y usuario final.

WRITEL BOLIVIA INCORPORANDO INNOVACION TECNOLOGICA AL PAÍS

WRITEL BOLIVIA S.R.L, en la cúspide de las telecomunicaciones, marca diferencia en el mercado nacional.

La empresa, actualmente brinda soluciones corporativas al alcance de todo rubro empresarial, gubernamental, pymes, clientes finales enmarcados en las soluciones a medidas que necesitan implementar.

“Es grato comentarles la fusión tecnológica con grandes empresas a nivel latinoamerica, englobados en el area de networking, seguridad y telecomunicaciones”, indica José Alfredo García, gerente general de writel.

Es así que, ha sido galardonado por empresa extranjeras como, iboss security, mikrotik, denwa y academy xperts como partner estratégico de negocios para latinoamerica.

“Dentro de la estructura de servicio que ofrecemos, contamos con personal y logística altamente calificada para realizar proyectos en las áreas de cableado estructurado, energía, networking, fibra óptica, pex, radio enlaces (wireless, enlaces pto a pto y multipunto), datacenter, además de

trabajos en seguridad como cctv y seguridad perimetral.

Writel, introdujo a Bolivia la marca mikrotik en soluciones networking y wireless, dando un realce en proyectos de redes unificados con todas las necesidades del cliente exigente, además de brindar asesoría, capacitaciones y soporte técnico de la marca, “hemos obtenido en Bolivia ser partner y distribuidor oficial de la marca con sede y distribución de productos en Santa Cruz”, indicó.

“La empresa cuenta con 4 trainer y consultores oficiales para latinoamerica. Nuestros profesionales cuentan con el aval de mikrotik para impartir academia para Bolivia; es así, que writel Bolivia tiene contrato para empezar el proyecto de educación de certificaciones mikrotik este 2014 en las entidades universitarias upsa, utepsa y udabol. Además de dar capacitaciones a nivel inicial, contamos con nuestro socio estratégico para niveles avanzados en latinoamerica; de esa es que academy xperts es la encargada de impartir certificaciones oficia-



les de las marcas mikrotik, ubiquiti y denwa. Hemos certificado más de 120 personas en toda Bolivia, siendo los primeros en certificar este 2014 en la marca ubiquiti con dos certificaciones a nivel mundial, la de airmax uaca y unifi uuca.”

García explica que ante la insistente demanda de los clientes sobre la protección infantil, seguridad móvil y restricciones a nivel forence en aplicaciones móviles, surgió la alianza de negocios con iboss security, empresa radicada en San Diego - California. El cual les trajo dentro de sus soluciones

, el análisis exhaustivo y forence en capa 7 enmarcado en seguridad móvil y sus aplicaciones en dispositivos de networking, siendo oficialmente partner distribuidor de iboss security para Bolivia.

“Dentro de las comunicaciones unificadas que presentamos a Bolivia en expoteleinfo, nos es grato informar nuestra alianza tecnológica con denwa technology corp, y presentarnos como partner oficial de la marca en soluciones de telefonía IP, video porteros, seguridad y certificaciones para administradores de centrales IP denwa.” Finalizó el ejecutivo.



FlexPod

Simplifique y acelere el viaje hacia la nube.

FlexPod ha sido diseñado para acelerar la puesta en funcionamiento de la infraestructura y las aplicaciones vitales para el negocio con un menor coste, un riesgo mínimo y una mayor flexibilidad.

Beneficios:

Flexible

Diseño que se adapta a sus necesidades a medida que viaja a través de la virtualización a la nube. La configuración de diseño validado maneja 1.500 usuarios simultáneos accediendo VMware View, Microsoft Exchange, SharePoint y SQL, con capacidades Multi-Tenancy.

Escalable

Escale verticalmente dentro de VMware vSphere basado en FlexPod simplemente agregando más almacenamiento, red o recursos informáticos. Escale horizontalmente agregando nuevas configuraciones o duplicando las existentes para una expansión gradual.

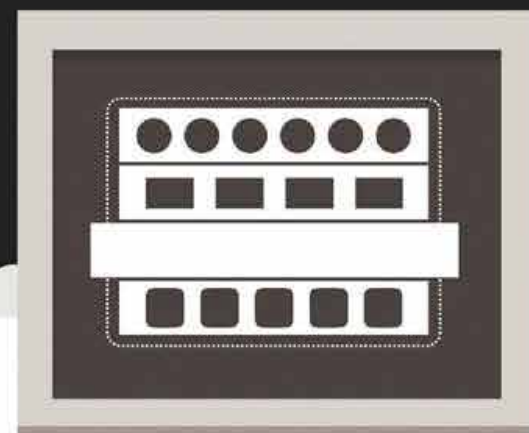
Responda a las necesidades cambiantes del negocio con el despliegue rápido de aplicaciones. Habilite más características y mayores capacidades a medida que las necesite.

Simple

Con VMware vSphere basado en FlexPod usted puede confiar en una sola infraestructura pre-validada, pre-dimensionada y unificada realizada con los mejores componentes de su clase.

La integración con herramientas de gestión de terceros ya existentes a través de APIs abiertas le permite incrementar la flexibilidad de IT en línea con las necesidades del negocio y las habilidades de IT.

Disfrute del soporte cooperativo y trilateral de NetApp, Cisco y VMware incluyendo un laboratorio de apoyo unificado.



ADISTEC
Value Added Distributor

Adistec Chile
Marcelo Capeche
Product Sales Manager Cisco
mcapeche@adistec.com
Tel: +562 2896 4609
Móvil: +569 8233 8242

Adistec Bolivia
Patricia Banegas
Country Sales Manager
pbanegas@adistec.com
Tel: +591 (3) 3348585

EXPERTOS EN SOLUCIONES PARA DATA CENTERS Y SALAS DE APLICACIÓN CRÍTICA PRESENTAN PRODUCTOS DE ÚLTIMA TECNOLOGÍA EN LA EXPOTELEINFO 2014.

ICTEC SRL, se presenta por quinto año consecutivo en Expoteleinfo, la empresa desde hace ya 12 años se ha enfocado en brindar soluciones para ambientes de TI (Data Center) y Salas de Aplicación Crítica (Monitoreo, Medicina, etc.), actualmente cuenta con más de 30 Data Centers construidos en Bolivia, enfocados a optimizar los ambientes TI y aumentar la productividad en los negocios de sus clientes a través de un planeamiento estratégico, con ingeniería objetiva y costos adecuados en cada proyecto.

“Con socios estratégicos, como EMERSON NETWORK POWER, EXTREME NETWORKS, WATCHGUARD, DELL entre otros, ICTEC SRL evita a sus clientes complicaciones en la integración de su infraestructura, brindándoles ventajas inigualables al momento de instalar, monitorear, controlar y gestionar sus sistemas, desde los tableros eléctricos, switches automáticos de transferencia, hasta la propia administración del

Data Center (DCIM Data Center Infrastructure Management), o redes de telecomunicaciones (Firewall, switch, servidores). Debido a que nuestros socios puede ofrecer soluciones pequeñas, medianas y de gran envergadura con los sistemas de gabinetes integrados, sistemas de respaldo de energía ininterrumpida (AC y DC), monitoreo y diagnóstico de bancos de baterías, sistemas de confinamiento de pasillos, PDUs (Power Distribution Units), TVSSs, controles y conmutadores de Potencia (STS, ATS), soluciones de climatización de precisión (Chiller con freecolling, expansión directa, sistemas in-row, distribución por piso falso, equipos tipo mochila, splits, etc)”, indicó Marianela Reyes Bonifaz, Gerente General de la empresa.

“Nuestra forma de trabajo es determinar la capacidad, disponibilidad y requerimientos de seguridad para las facilidades de TI de un cliente, con la finalidad de mitigar riesgos operativos, mejorar la continuidad

de la operación y alinear la TI con los requerimientos del negocio, cumpliendo al mismo tiempo con regulaciones y normas.”

En Expoteleinfo 2014 presentaremos alguna de estas soluciones en nuestro stand, como ser el Sistema CRV de climatización de precisión In-Row, con compresor dig-

ital de capacidad variable, El UPS modular EMERSON LIEBERT APM de alta eficiencia, el agente limpio de extinción de incendios - Novec 1230 modular, nuestra nueva línea de equipos de acceso y core Summit (Extreme Networks) así como el lanzamiento de nuestra línea de firewall WatchGuard, entre otros productos novedosos.



CON EPSON DISFRUTARÁ DE UNA GRAN PANTALLA DE CINE EN CASA

EPSON, marca mundial en impresión e imagen digital, ofrece una experiencia inigualable e inimaginable para los entusiastas del entretenimiento en casa, con la presentación en el mercado boliviano de los nuevos videos de proyectores PowerLite Home Cinema 730HD y PowerLite Home Cinema 2030, que ofrecen una verdadera experiencia cinematográfica de alta calidad en 2D y 3D, para disfrutar del cine como nunca antes.

“Ambos equipos hacen posible contar con una pantalla gigante, para una brillante y vibrante calidad de imagen, colorida y accesible. Creando una experiencia audiovisual única”, nos decía Juan Arturo Drew, Gerente de Operaciones de Epson para Bolivia.

“Con una resolución de Alta Definición HD, elevado contraste 12.000:1 y conectividad HDMI, el proyector Home Cinema 730HD,

facilita más que nunca la posibilidad de disfrutar películas, eventos deportivos y videojuegos en una pantalla grande con una imagen de hasta 300 pulgadas, ya sea en el interior o exterior del hogar.”
P r o s e g u í a
Drew.

Con el conjunto de funciones para una instalación fácil y flexible, incluye corrección vertical automática y una barra de control fácilmente deslizable para la corrección horizontal de la imagen. También está equipado con un parlante integrado y versátil conectividad, incluido el estándar HDMI para

reproductores Blu-ray, receptores de televisión, consolas de juegos, PCs y teléfonos inteligentes. Además, es compatible con el dispositivos WiFi (mediante un módulo USB opcional), lo que aumenta la interactividad del proyector

brillante calidad de imagen prácticamente en cualquier lugar, en un diseño compacto y elegante.

También incluye un puerto HDMI con tecnología MHL que convierte al proyector en una pantalla inteligente con el uso de dispositivos compatibles, incluida una amplia variedad de teléfonos y tabletas con sistema Android con 2.000 lúmenes de luminosidad en color y 2.000 lúmenes de luminosidad blanca, además de 15,000:1 de contraste, el proyector utiliza la tecnología de tres chips 3LCD para lograr imágenes brillantes con colores reales.

Como resultado del trabajo realizado estos últimos años, Epson se ha posicionado como una de las marcas líderes indiscutibles en Bolivia y esta nueva familia de productos permitirá a las familias disfrutar de un verdadero cine en su hogar.



con el usuario.

Por su lado, el PowerLite Home Cinema 2030, brinda una verdadera experiencia cinematográfica de alta calidad en 3D con una resolución Full HD de 1080p. Se trata de la más alta definición con una

DISTRIBUIDOR DE TECNOLOGIAS CLEARTEC LTDA

QUIENES SOMOS

Cleartec. Ltda., es una empresa privada constituida en Bolivia en el año 2002. Inicia sus actividades con la distribución de equipos y materiales tecnológicos para redes y telecomunicaciones, llegando a cubrir en los primeros años de vida gran parte del territorio nacional.

En la gestión 2004 se crea el Departamento de Proyectos y Servicios, división de Ingeniería orientada hacia la prestación de servicios, primordialmente en las áreas de Telecomunicaciones, automatización industrial, transmisión de datos y tecnologías conexas, bajo la modalidad de proyectos llave en mano o bajo requerimiento de los clientes.

Al contar con representaciones directas de fábricas y alianzas estratégicas con diversas líneas de productos, ofrece soluciones completas, confiables e integrales de tecnología de acuerdo a las necesidades y re-

querimientos del mercado.

Cleartec Ltda., en sus más de 10 años de actividad se ha establecido en el rubro, en cuanto a distribución de equipos y materiales se refiere, sin tomar en cuenta proyectos estacionales.

Dado este escenario, contamos con un equipo profesional altamente calificado con más de 25 años de experiencia, específica en el sector de redes y telecomunicaciones. La capacitación continua es un pilar fundamental para la empresa, logrando así que su personal se encuentre en constante conocimiento de los cambios tecnológicos.

ClearTec Ltda. le ofrece apoyo constante, oportuno y seguro al disponer de oficinas propias, representantes y colaboradores en diversas zonas geográficas de nuestro país, y conexiones en Latino América y el mundo.



Equipo profesional Cleartec Ltda

Actualmente nuestra empresa se encuentra certificada bajo la **ISO 9001:2008** para las áreas comerciales y de proyectos.

Nuestra Misión:

Ser una empresa especializada en brindar soluciones tecnológicas en redes y telecomunicaciones adecuadas a nuestros clientes, a través de alianzas estratégicas

para satisfacer sus crecientes requerimientos. Así mismo generar actitudes que contribuyan al éxito de nuestras gestiones.

Nuestra Visión:

Ser distribuidor e integrador globalizado de tecnologías de última generación, con los más altos estándares de calidad, beneficiando a sus accionistas, trabajadores, clientes y Sociedad.

El Primer Mayarista de Valor Agregado

NEXSYS
www.nexsysla.com
Nexsys de Bolivia S.A.
Calle las Garzas # 2150 - Santa Cruz
Tel./Fax.: (591-3)348-7171 / (591-3)364-1813

ADISTEC EN EXPOTELEINFO 2014

En su 16ª versión, Expoteleinfo recibe a Adistec presentando soluciones IT en un portafolio integral para el área de seguridad, redes y centros de datos, consolidándose como uno de los distribuidores líderes en Valor Agregado en nuestro país.

Adistec, es uno de los distribuidores líderes en Valor Agregado en Latinoamérica y el Caribe. Establecida el año 2002, ofrece soluciones de IT exclusivamente a través de Reseller Partners, con un equipo de más de 150 profesionales especializados en soluciones de IT. Esta organización, ofrece a sus socios de canal un amplio portafolio de productos y apoyo de negocios.

Desde su inauguración en octubre del año pasado, la representación local ha estado a cargo de Patricia Banegas como Country Sales Manager, ingeniera de profesión, quien actualmente dirige la oficina local en Santa Cruz con 4 personas a los que a mediados de este año se sumarán dos recursos técnicos que realizarán cobertura local en la Ciudad de La Paz.

Federico Meny, Territory Sales Manager de la compañía para Chile, Perú y Bolivia, nos comentó sobre el arribo de Adistec a nuestro país, el cual viene a consolidar la

presencia del distribuidor en toda la región, y lo posiciona "Como el distribuidor de valor agregado número uno en Latinoamérica y el Caribe", indicó que: "Adistec se caracteriza por el aporte de valor que le brinda a sus canales con presencia local en Bolivia, Chile, Argentina, Uruguay, Colombia, Ecuador, Guatemala, Panamá, Costa Rica, Brasil y Miami".

"Adistec llegó para quedarse"

Durante la entrevista con TeleinfoPress, Meny indicó que: "Este año Adistec, tiene pensado ejecutar un plan de inversión estratégico, por lo que llevará a cabo una serie de proyectos como el aumento de la cantidad de actividades de generación de demanda, ofrecida a usuarios finales por parte de los canales, nuevos recursos desde nuestro centro de datos en Estados Unidos, disposición de un equipo de profesionales de marketing para el apoyo permanente de capacitaciones gratuitas a sus fuerzas de venta y técnica, así como también

el servicio de logística de primer nivel, facturación local y crédito para nuestros socios de negocio. Esto lo haremos con la finalidad de atender la creciente demanda del mercado y para satisfacer las necesidades de nuestros Partners".

¿Cuál es la misión principal de Adistec en Bolivia?

Nuestra misión es la de proveer a los canales de un portafolio integral de soluciones para el área de seguridad, redes y centros de datos (servidores, almacenamiento, virtualización, etcétera), que no sólo incluye productos como hardware, software y soporte, provistos por los fabricantes, sino que también se complementa con el área de negocio Adistec Professional Services que provee servicios profesionales.

¿Cuál será la propuesta de la empresa en la exposición?

Para esta edición de ExpoTeleinfo Bolivia 2014, Adistec presenta la solución FlexPod, plataforma que

combina los sistemas de almacenamiento de NetApp, los servidores de Cisco Unified Computing System y la estructura de Cisco Nexus en una única arquitectura flexible. Esta solución está pensada para mejorar la performance unificada de networking, virtualización y administración de Big Data. Adistec es además, responsable de brindar el soporte para ayudar a los partners con la implementación y la preventa.

¿Cuáles son los valores diferenciales que ofrece?

FlexPod ha conseguido notables logros que han sido reconocidos por partners, socios y clientes. Es la solución integral para Datacenters única en Latinoamérica y se encuentra, según la consultora IDC, entre las 10 mejores a nivel mundial. Ofrece un diseño arquitectónico que combina networking, cómputo y almacenamiento en una infraestructura compartida que soporta múltiples aplicaciones y cargas de trabajo.

AMPER OFRECE SOLUCIONES DE CALIDAD DE ENERGIA

La empresa fue fundada en julio de 1992 en la ciudad de La Paz, con el objetivo de brindar soluciones de energía a través de productos y servicios. Con el tiempo expande sus operaciones abriendo una oficina regional en la ciudad de Santa Cruz de la Sierra, brindando servicio a nivel nacional.

AMPER fue creciendo no solo en la oferta de productos, sino también en la experiencia de conocer al cliente y satisfacer los requerimientos, brindando asesoramiento técnico que asegure el éxito y continuidad en el trabajo de los clientes.

Actualmente con 23 años en el mercado nacional, la empresa cuenta con tres áreas: Productos con oferta en baja y media tensión, y Soluciones.

Las soluciones en baja tensión, comprende toda la cadena de componentes y servicios necesarios para implementar un sistema robusto y confiable, según sea el caso incluso con asesoramiento directo de fábrica, acorde a las altas exigencias de sectores como la industria, teleco-

municaciones, petroleras, banca y muchos otros, la oferta es de UPS trifásicos, monofásicos, modulares, grupos generadores y otros.

En soluciones de media tensión, la empresa cuenta con equipos que suplen las necesidad de optimización y correcta administración de los servicios en líneas de distribución, seccionadores y reconectores de marca Noja Power de Australia, que entregan un equipo ampliamente probado bajo altas exigencias de estándares actuales de constante innovación tecnológica y de electrónica avanzada con opciones de comunicaciones para control y monitoreo.

Las Soluciones para infraestructura en centros de datos y salas de cómputo, cuenta con climatización de precisión de la marca STULZ, compañía alemana mundialmente conocida, especializada en la fabricación de equipos para el uso de instalaciones donde se requiera un nivel de humedad adecuado y extracción especial de aire caliente generado por los propios equipos.

AMPER representa para Bolivia a la marca DEHN de Alemania, la compañía es pionera en protección contra rayos y sobretensiones, que cuenta con líneas como: protección externa, protección interna y equipamiento de seguridad para trabajo con energía. DEHN, posee una solución muy robusta ante descargas atmosféricas para todas las aplicaciones, sean estas:

industria, petrolera, telecomunicaciones, data centers y otros.

Respecto a su Servicio Técnico para instalaciones, mantenimiento y auditorías eléctricas, cuenta con personal capacitado en el extranjero con amplia experiencia y conocimiento en la gama de productos que ofrecen en el mercado, contando con un trabajo garantizado.



ABE, PRESENTA EN EXPOTELEINFO 2014 AL SATÉLITE TUPAC KATARI



Iván Zambrana
Director de la Agencia Boliviana Espacial (ABE),

La conectividad que a través del satélite llegará a cada metro cuadrado de nuestro territorio e integrará a todos los bolivianos a una nueva era de comunicación. Según las respuestas del Director de la Agencia Boliviana Espacial (ABE), Iván Zambrana.

¿Qué tipo de organización es la Agencia Boliviana Espacial?

La Agencia Boliviana Espacial (ABE) es una empresa pública nacional estratégica del Estado Plurinacional de Bolivia, encargada inicialmente, de la gestión e implementación del Programa Satelital Tupac Katari y después de otros proyectos espaciales del estado.

La ABE será la empresa encargada de la operación y la administración del satélite y de la comercialización de sus servicios.

El TKSAT – 1 ha sido lanzado al espacio el 20 de diciembre. ¿Cuál es el estado actual del proyecto?

Tras su lanzamiento exitoso, el pasado 20 de diciembre, el satélite ha quedado en una órbita de transferencia inicial excéntrica e inclinada con relación al plano del ecuador terrestre; desde allí se ha desarrollado un proceso de transferencia orbital que concluyó con su posicionamiento en la órbita

geoestacionaria a 87.2° de longitud oeste, el pasado 28 de diciembre. A partir de entonces el monitoreo y control del satélite ha sido transferido a las estaciones de control bolivianas, principalmente porque el TKSAT – 1 ya no es visible desde China.

Durante lo que va del año 2014, nuestro satélite está completando el programa de pruebas en órbita; un conjunto extenso de mediciones y procedimientos, destinados a probar el correcto funcionamiento de todos los sistemas del satélite y a medir las características de transmisión y recepción de los elementos de la carga útil de telecomunicaciones. Incluyendo convenientemente el satélite, por ejemplo, se han medido los patrones de irradiación de las antenas, para generar los patrones reales de las huellas de los haces en el área de cobertura.

El inicio del servicio comercial del satélite está previsto para el próximo mes de abril, a partir de entonces las señales de varios clientes llegarán al último rincón del país a través del satélite Túpac Katari.

¿Cuáles son las características principales del TKSAT – 1?

Nuestro satélite es un satélite de telecomunicaciones, del tipo geo-

estacionario; su masa al momento del lanzamiento era de 5.2 toneladas, la capacidad eléctrica es de 10 KW y la duración prevista de su vida útil es de 15 años.

Cuenta con un total de 30 transpondedores, conectados a 4 antenas; el grupo más numeroso, 22 transpondedores de 36 MHz en banda Ku, está conectado a una antena con cobertura regional que cubre los territorios de Venezuela, Colombia, Ecuador, Perú, Bolivia, Paraguay y Uruguay, además del norte de Argentina y Chile; viene después un grupo de 4 transpondedores, también de 36 MHz en banda Ku, en una antena que cubre solo el territorio nacional; tenemos luego un par de transpondedores de 28 MHz en banda C extendida, con una antena que ilumina todo el continente sudamericano; y, finalmente, otro par de transpondedores de 120 Mhz en banda Ka con una antena que cubre también solo el territorio nacional.

¿Qué significa el TKSAT – 1 para el país?

En nuestra perspectiva significan muchas cosas buenas; para empezar es una prueba objetiva de que nuestro país ha adquirido las capacidades necesarias para este tipo de proyectos: capacidad empresarial, institucional, financiera, diplomática, política, científica y tecnológica. Los bolivianos estamos convencidos de que somos capaces de llevar adelante grandes emprendimientos y de que podemos tener sueños que muy posiblemente se harán realidad.

Significa también que casi uno de cada tres bolivianos que estaba marginado por la brecha digital, podrá ahora acceder a los servicios básicos de telecomunicaciones e integrarse al resto del país y el mundo, con oportunidades muy parecidas a las de los otros dos. La dimensión digital de Bolivia crecerá efectivamente casi en un 50%, tendremos un mercado interno más

grande para muchos productos y servicios de la nueva economía.

La conectividad que a través del satélite llegará a cada metro cuadrado de nuestro territorio, servirá de herramienta para la modernización de nuestras actividades productivas en áreas rurales, aumentando nuestra capacidad de generar riqueza y en consecuencia mejorando el nivel de vida de la población.

El estado tendrá la capacidad de mejorar los servicios de salud y educación en áreas rurales y modernizará todos sus procesos aumentando su eficiencia.

Nuestro satélite dinamizará efectivamente varios sectores: las telecomunicaciones, la informática, el desarrollo de aplicaciones, sectores tradicionalmente usuarios de la tecnología como el comercio y la banca; se generarán empleos para profesionales calificados y en unos años veremos un impacto real en el crecimiento de nuestra economía. En fin, el satélite es el boleto digital que nos permitirá subirnos al tren de la historia en el que viaja la mayor parte de la humanidad.

¿Son especiales las estaciones terrenas del proyecto?

Las estaciones terrenas implementadas con el proyecto en Amachuma y La Guardia, aunque por fuera se parezcan mucho a otras que se construyeron en el país desde la década de los 70 en el siglo pasado, son funcionalmente distintas; en ellas se reciben los datos de telemetría, centenares de parámetros que permiten a los especialistas conocer exactamente el estado del satélite en el espacio, y desde ellas se emiten los comandos que permiten la operación del satélite y la administración de los equipos de telecomunicaciones a bordo de él. Son las primeras estaciones de este tipo en el país, funcionan en configuración activo – reserva para garantizar la continuidad de su misión un 100% del tiempo.

NUEVO

Imaginas todos tus momentos especiales...
¡Perdidos para siempre!

EN MARZO NUESTROS PRODUCTOS VIENEN CON UNA LICENCIA ADICIONAL GRATIS !!!

Kaspersky Internet Security Multi-Device
Tu Internet Security ahora compatible con todos tus dispositivos

PIENSA EN ELLO. NOSOTROS YA LO HACEMOS.

EL EQUIPO DE KASPERSKY LAB

Version 2014

REGÍSTRESE COMO CANAL ANDRA !!!

IRET BOLIVIA SRL - DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO / LPZ: C. ABDON SAAVEDRA # 2311 - EDIF. ANA MARIA / TELF. 2410429 / 67703668 - rcondori@iret-bolivia.com

WWW.IRET-BOLIVIA.COM

SCZ: AV. JAPON # 3050 (entre Beni y Alemana) - EDIF. ENRO PISO 2 / TELF. 3280895 / 70695476 - frodriguez@iret-bolivia.com

SAMSUNG LANZA EN BOLIVIA SU DIVISIÓN SOLUCIONES DE SEGURIDAD

De acuerdo a la información proporcionada por su Distribuidor en Bolivia, la gigante de la tecnología a través de su división en Soluciones de Seguridad: Samsung Techwin ha decidido incursionar fuertemente en el mercado boliviano presentando sus novedades en video vigilancia durante la realización de ExpoTeleinfo 2014.

Samsung Techwin, juega un papel importante en la protección y la seguridad de las personas, proporcionando una gama completa de productos y soluciones para la vigilancia de calles, instituciones financieras, aeropuertos, hospitales, instituciones públicas, instalaciones industriales, petroleras e instalaciones militares.

Samsung estará presente en la Exposición TeleInfo, introduciendo la tecnología de CCTV Analógica e IP con modelos como la SCB-2000, capaz de entregar imágenes con la claridad del cristal e introduce la tecnología SSNR de reducción de ruido. Otro modelo importante es la SCP-2371HN que es una cámara PTZ moderna, estilizada y de diseño compacto que con sus poderosos 37x de zoom y visión nocturna en condiciones de ultra baja iluminación entrega imágenes increíblemente nítidas.

Sus cámaras IP, también tienen características que las hacen únicas, la SND-6011RN por ejemplo es una cámara Full HD que posee una técnica digital de estabilización de imagen, a su vez ofrece

rango dinámico amplio para captar imágenes con diferencia de distancia e iluminación. Otra novedad, la constituye el switch WebSmart modelo iES4028FP que es posible conectar con otros 36 equipos en un grupo lógico o clúster usando una simple dirección IP, este dispositivo es capaz de minimizar la latencia y dar prioridad al audio y video con su avanzado modo de QoS o calidad de servicio.

El software, tampoco ha sido descuidado y se tienen herramientas que hacen sencilla la planificación e implementación de cualquier sistema de CCTV, entre los programas podemos encontrar: calculador de ancho de banda, ángulo de visión, herramienta de diseño de redes y otra de apoyo

para la búsqueda de cámaras y NVRs en la red. Además entre las herramientas se puede encontrar listados de compatibilidad con software VMS de terciarios y no se sorprenda cuando vea la tabla de temperaturas de trabajo según el modelo.

“Las cámaras y accesorios Samsung son de alto desempeño, robustez y han sido aplicadas en grandes e importantes proyectos con notable éxito. Samsung, sigue desarrollando productos para satisfacer las necesidades actuales y futuras de los profesionales y sigue siendo un punto de referencia en términos de calidad”. Comenta Manuel Carlos, Director of Sales Perú & Bolivia.

EUTELSAT COMMUNICATIONS CONCLUYE LA ADQUISICIÓN DE SATMEX

PUBLINOTA



Eutelsat Communications (NYSE Euronext París: ETL) anunció el cierre de la transacción para adquirir el 100 % del capital social de Satélites Mexicanos, S.A. de C.V. (“Satmex”) habiendo obtenido todas las autorizaciones gubernamentales y regulatorias requeridas. Como se anunció previamente, el monto de la transacción es por USD 831 millones.

El financiamiento para la adquisición, fue asegurado mediante la emisión, de bonos senior no garantizados a 6 años, en condiciones atractivas, con fecha 13 de diciembre de 2013, por un total de € 930 millones.

Recibiendo con beneplácito el cierre de la transacción, Michel de Rosen, Presidente y CEO de Eutelsat, que dijo: “Con la adquisición de Satmex, Eutelsat está incrementando significativamente su actividad en las Américas y complementando su fuerte presencia en los mercados de crecimiento acelerado. Las posiciones orbitales estratégicas de Satmex, mismas que se maximizarán en 2015, con el lanzamiento de dos satélites adicionales, equipados con la más alta tecnología, brindan a Eutelsat una sólida plataforma para acceder a oportunidades estratégicas en esta región. El satélite EUTELSAT 65 Oeste A, que se lanzará en anticipación de los Juegos Olímpicos de 2016 en

Río de Janeiro, complementará las coberturas regionales, para servir a los mercados de video y banda ancha en América Latina. Estamos encantados de dar la bienvenida al equipo de Satmex a Eutelsat, así como a fortalecer nuestra respuesta a las oportunidades comerciales, con una flota más extensa de satélites y telepuertos, una cobertura más amplia y enriquecida con el talento de nuestro Grupo.”

Patricio Northland, Director General de Satmex, añadió: “Estamos muy contentos de formar parte del operador cuya experiencia y búsqueda de la excelencia ha establecido los estándares en nuestra industria. Formar parte de Eutelsat, nos permite mejorar la

oferta a nuestros clientes “Premium” y fortalece nuestra capacidad para capturar nuevas oportunidades en una de las regiones de crecimiento acelerado en el sector satelital. Nosotros en Satmex nos sentimos honrados de combinar habilidades con Eutelsat y de continuar una trayectoria de crecimiento sostenido y rentable como un solo equipo”.

Con sede en México, Satmex opera tres satélites en posiciones contiguas, 113 ° Oeste (Satmex 6), 114.9 ° Oeste (Satmex 5) y 116.8 ° Oeste (Satmex 8) que cubren el 90 % de la población de las Américas. Los satélites Satmex 7 y Satmex 9 cuyo lanzamiento está programado para 2015, incrementarán, en más del doble el total, de la capacidad orbital de Satmex.

ConfiaNet
SOLUCIONES WEB

Llámenos: **70200115 - 3407022**

info@confianet.com
www.confianet.com

@confianet

/confianet

Diseño **Web Profesional**

Campañas en **Facebook**

Publicidad en **Google**



INTEGRITY DÁ SOLUCIONES CON TECNOLOGÍAS INCLUSIVAS

El grupo Integrity, cuenta con profesionales “Tecnólogos I+D+I2 “ (Tecnólogos de Integración de Productos, Desarrollo de Soluciones, Innovación2) de diversas áreas técnicas, que bajo la empresa Integrity del grupo Insertec, proveen soluciones Inteligentes Sostenibles de Información y Tecnología para personas, comunidades, empresas comerciales e industriales.

Provee una plataforma tecnológica, con productos y soluciones interoperables diseñados para apalancar el crecimiento y desarrollo sostenido en las áreas de: Data Center, Ofimática, Inmótica & Domótica, Automatización e Instrumentación Industrial, Telemedicina.

“Nuestras tecnologías son un ejemplo de lo que nosotros denominamos “Tecnologías Inclusivas” que permiten disminuir la brecha digital entre el primer mundo y los países en desarrollo. Las tecnologías de Integrity son la integración de marcas de origen Asiático, Americano, Alemán y otros países; y la visión moderna de una persona, una comunidad, una empresa, un gobierno que juntos permiten de una forma sostenida mejorar sus procesos, calidad de vida y eficiencia energética”. Comenta Daniel Maldonado, Gerente Ingeniería en INSERTEC.

Maldonado indica que sus soluciones modulares les permiten el crecimiento sostenido de las unidades de almacenamiento acompañando al crecimiento del usuario, comenzando desde un almacenamiento conectado por puerto USB hasta un Datacenter en la Nube. “Nuestro personal esta certificado para el diseño de Datacenter bajo TIA-942 y BICSI-002, pudiendo diseñar soluciones MiniDataCenter basadas en Rack Inteligentes, hasta DataCenter en la nube con nuestro proveedor INSPUR”.

¿ A qué se refiere con Inmóti-

ca y Domótica?

Inmótica o BMS (Building Management System), es un sistema de gestión de edificaciones basado en un software y Hardware de supervisión y control instalado en edificios. KNX es el estándar mundial (ISO/IEC 14543) para el control de viviendas y edificios. Es un protocolo de comunicaciones de red, basado en OSI, para edificios inteligentes (domótica e inmótica), es el sucesor y la convergencia de tres estándares previos: el European Home Systems Protocol (EHS), BatiBUS, y el European Installation Bus (EIB or Instabus).

Bajo el protocolo de Kyoto, los países industrializados, han acordado en reducir la emisión de CO2 en 5.2% hasta el 2012 y hasta el 75% hasta el 2020. Los edificios son la mayor fuente para poder alcanzar estas metas, más del 50% de la emisión de CO2 es atribuida a los edificios residenciales, comerciales y públicos. EN15232 estándar que es utilizado para estimar el impacto que tiene una automatización de edificios en el ahorro de energía, basado en las potencialidades de su sistema de calentamiento y eléctrico de acuerdo a la clasificación del edificio. De acuerdo al departamento de estadística de California, el 40% de la energía de los espacios públicos es debido a las luces, haciendo el uso de la automatización de edificios es posible lograr un impacto de ahorro energético de acuerdo a EN15232 de:

- Hasta 13% de ahorro energético mediante la automatización de las protecciones solares.
- Hasta 25% de ahorro energético mediante la regulación de temperatura para habitaciones individuales.
- Hasta 25% de ahorro energético mediante la automatización de la iluminación.
- Hasta 45% de ahorro energético mediante la automatización de la ventilación Integrity que cuenta con personal certificado bajo KNX.

¿En qué están basadas sus soluciones?

Las soluciones de control, están basadas en controladores tipo DCS (Sistema Distribuidos de Control), PLC (Controladores Lógicos Programables), RTU (Terminales Remotas) que permiten el desarrollo de lógicas complejas de una forma sencilla. Nuestras soluciones han sido elegidas para ser utilizadas por los diferentes niveles técnicos en una empresa como ser: Técnico Empírico, Técnico Eléctrico, Electrónico o Informático e Ingeniero Eléctrico, Electrónico, Industrial, Informático y otros.

¿Qué ofrecen en Telemedicina?

La telemedicina puede ser tan simple como dos profesionales de la salud discutiendo un caso por teléfono hasta la utilización

de avanzada tecnología en comunicaciones e informática para realizar consultas, diagnósticos y hasta cirugías a distancia y en tiempo real. Y como servicio, puede beneficiar a todos los pacientes de un sistema sanitario, pero sobre todo a las personas mayores y los pacientes crónicos.

Open Telemedicina es un sistema de Telemedicina de tipo Comerciales y GNU, equipos médicos, sistemas de comunicaciones, que permiten tener un bajo costo de adquisición, implementación y mantenimiento del sistema que tiene: Video Conferencia, Captura de Información, Expediente Médico Electrónico (EMR), Sistema de Gestión Hospitalaria (HIS) y Sistema de Información de Salud.

AVA - MSSystem
Mobile Survey System

Levantamiento de Encuestas

Sistema de gran apoyo en:

- Eventos de marketing
- Encuestas de campo
- Investigación de mercado
- Formularios de registro
- Retroalimentación de clientes

Con Mobile Survey System usted puede crear encuestas profesionales, que ofrecen una experiencia agradable y personalizada para cada participante. Categorizar a sus clientes creando campañas de encuestas y reportes para transmitir la información en tiempo real.

Mobile Survey se refiere a estrategias no invasivas orientadas a la interacción entre las empresas y su público objetivo mediante dispositivos móviles. Utilizando las encuestas móviles en las empresas, estas encuestas encuentran nuevas formas de captar, mejorar y fidelizar a sus clientes.

AVATech
www.avatech-bo.com

Av. Ibérica, Calle B # 10, B/Las Palmas
info@avatech-bo.com
Teléfonos: (591-3)352-6211,
(591-3)352-6277 Santa Cruz - Bolivia

THE FACTORY HKA POR PRIMERA VEZ EN BOLIVIA A TRAVÉS DE EXPOTELEINFO

“THE FACTORY HKA, es una empresa internacional, ágil y moderna con oficinas en USA, Venezuela, Perú, México, República Dominicana, Colombia y Panamá, y, a través de nuestra sociedad con D A S C O M, tenemos representantes en toda América y proyección mundial. Brindamos una amplia gama de opciones a nuestros clientes, siempre en busca de los mejores procesos de trabajo para garantizar la calidad de nuestros servicios y productos”. Nos comento María Mejía, Directora Comercial de The FACTORY HKA de Venezuela. “Nuestro equipo de trabajo está conformado por un grupo de profesionales con una amplia experiencia dedicados al: desarrollo, ventas, ensamble y soporte técnico de Equipos Electrónicos, Balanzas, Iluminación LED, Cajas registradoras, Impresoras y los



distintos sistemas, para soportarlos y dar valor agregado a nuestros clientes”.

**¿ A
q u é
atribuye
el éxito de
The Factory?**

Uno de nuestros factores claves de éxito es la conformación de un departamento de Investigación y Desarrollo en constante crecimiento, donde contamos con más de 70 profesionales de varias ramas de la ingeniería y diseño, tales como: Ingeniería Electrónica, Ingeniería Eléctrica, Ingeniería Informática, Ingeniería de Sistemas, Ingeniería Mecánica y Diseño Mecánico, Diseño Industrial y Diseño Gráfico, gracias a todo lo cual tenemos la

capacidad de:

- Diseño de hardware y desarrollo de circuitos y tarjetas electrónicas para sistemas embebidos, basados en tecnología SMD.
- Desarrollo de Firmware de sistemas fiscales y sistemas embebidos en general.
- Desarrollo de Software e Interfaces para aplicaciones asociadas a nuestros productos en múltiples plataformas de desarrollo y sistemas operativos.
- Diseño de metalmecánica y estructuras de montaje para los equipos electrónicos desarrollados.
- Diseño y desarrollo de aplicaciones web.
- Diseño gráfico para complementar los desarrollos web y campañas publicitarias y mercadeo.

Más de diez años en el mercado nos dan la experiencia necesaria para conocer los gustos de nuestros clientes lo suficiente para

ofrecerles exactamente lo que buscan. Nuestro equipo de ventas se encargará de responder todas sus preguntas, y asesorarlo al momento de la adquisición de cualquiera de nuestros productos.

Adicionalmente contamos una unidad de producción en la cual se realiza el ensamblaje de los módulos desarrollados por la empresa en la que se tienen líneas de producción adaptables según el producto a ensamblar.

En esta oportunidad estamos llegando a Expoteleinfo 2014 con la intención de incursionar en el mercado Boliviano y presentarles nuestros productos de alta calidad, les traemos una amplia gama de Balanzas, Impresoras de Punto de Venta y Matriz de Punto, Impresoras Móviles, Impresoras Térmicas, Cajas Registradoras y Toners.

Los invitamos a visitar el stand de la empresa líder en soluciones de impresión comercial a nivel internacional, **THE FACTORY HKA**.

ENTEL PRESENTA TECNOLOGÍA LTE EN EXPOTELEINFO 2014



Emilio Evia
Gerente de Mercado de Entel

Alta Velocidad, tarifa accesible con una tecnología de vanguardia, será el internet que Entel trae para el 2014, eso y otras cosas más, nos comenta Emilio Evia, Gerente de Mercado de Entel.

¿Qué productos novedosos presentará ENTEL en EXPOTELEINFO 2014?

Uno de los avances tecnológicos protagonistas del stand de Entel es el LTE. Actualmente ya existe la oferta de LTE Móvil, sin embargo a partir del 1° de abril, Entel lan-

zará una novedosa aplicación de la tecnología LTE que permitirá a los hogares bolivianos contar con acceso a internet, cuyas principales fortalezas son: una alta velocidad, a una tarifa accesible, con amplia cobertura en las ciudades de La Paz, Cochabamba y Santa Cruz, y por supuesto con Internet ilimitado.

El Stand contará con una zona de experiencia donde los clientes podrán disfrutar en vivo de las velocidades que ofrece esta tecnología. Recordemos que Entel, fue una de las primeras empresas en Latinoamérica en efectuar pruebas ya en el año 2010 y en tener la tecnología en servicio comercial a partir de 2011.

Entel cuenta con una variada oferta de modernos Smartphone, caracterizados por ser los de mejor aceptación a nivel mundial, tanto por su marca como por sus sistemas operativos, se cuenta con dispositivos Android, Windows Phone y Blackberry de destacadas marcas como ser Samsung, Sony, Nokia, y Black Berry. Esta oferta cuenta con

Smartphone al alcance de todo bolsillo, ya que Smartphone no debe ser sinónimo de inaccesibilidad, es así que Entel cuenta con modelos como el Galaxy Pocket, Nokia Lumia 520 u otros, a precios mucho más accesibles que en el mercado abierto. Una muestra de estos dispositivos estará disponible para que el público visitante interactúe e experimente con ellos.

Estos son los principales elementos tecnológicos que Entel mostrará, sin embargo, se tienen previstas acciones adicionales acordes al liderazgo tecnológico que caracteriza a la empresa.

Al estar la ABE también en EXPOTELEINFO, ¿De qué manera Entel presentará los beneficios que nos trae el Satélite Túpac Katari?

Entel brindará información sobre el potencial de mejora de bienestar de la población boliviana en general gracias a la tecnología del satélite, donde Entel está desarrollando diversas opciones que materializarán todo este potencial en beneficio de los bolivianos.

¿Qué nos tiene preparado Entel para 2014?

La gestión 2014 será un año histórico para Entel, pues se tiene prevista una inversión record, recursos propios, de 300 millones de dólares, aspecto que demuestra la solidez de la empresa. Ya el 1° de abril los clientes de Entel gozarán de una significativa rebaja de tarifas en telefonía móvil prepago de 1.5 Bs/Min a 1.20 Bs/Min, que permitirá a los bolivianos comunicarse mucho más, pero siempre con calidad de servicio, ya que la expansión de las redes de voz y de internet móvil y fijo será permanente.

El primero de abril, Entel lanza el servicio 4G LTE domiciliario, que permitirá a los hogares inicialmente en La Paz, Cochabamba y Santa Cruz, tener una decisiva mejora en su acceso a la información y al conocimiento. Más adelante, se tendrán importantísimas novedades en cuanto a los servicios que se pueden ofrecer sobre fibra óptica, que van mucho más allá de solamente internet.

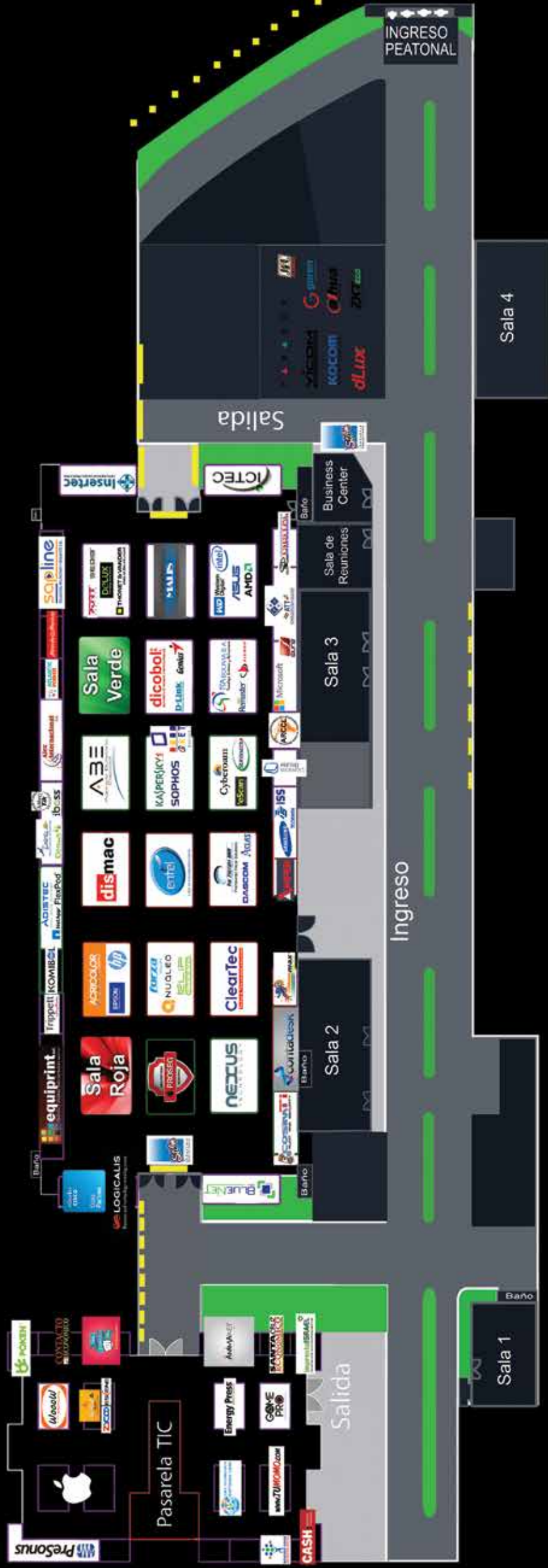
Al momento de hacer
una **venta**, el asiento
contable se hace
automáticamente

Ingresa a www.contadesk.com
para saber cómo optimizar
costos y automatizar procesos
en tu empresa



PABELLÓN A

PABELLÓN B



Es un evento de:

ROMAZUR S.B.F.

Eventos Corporativos y
Gerencia Operativa en Marketing Empresarial