

TELEINFO *press*

TI & COMUNICACIONES

ENFOQUE EN NUEVAS PRÁCTICAS DE CIBERSEGURIDAD

Septiembre 2020

IMPERVA SE SUMA A LA
FAMILIA DACAS

PERÚ – BOLIVIA 2020,
RUEDA VIRTUAL
DE SERVICIOS
TECNOLÓGICOS

EDITORIAL

Horacio Romero
Director de Teleinfopress

CIBERATAQUE

En definitiva, la pandemia ha puesto en evidencia la inseguridad en las empresas que no logran reconocer, a la fecha seguimos sin estar preparadas en temas de ciberseguridad. Incluso aquellas que habían invertido en sistemas de seguridad, se ve que no han afrontado el teletrabajo de manera óptima para su resguardo de información.

Pero se sigue en la lucha para proteger la información de los negocios, planteando eventos y estrategia diferentes que apoyan con material informativo. Contando con una base de conocimiento de las soluciones del mercado, podremos predecir estando preparados.

Para ello, lo más importante es concientizar a los colaboradores mediante capacitaciones constantes en temas relacionados con ciberseguridad y riesgos.

Prevenir, aplicando soluciones antivirus que ayude a detectar malwares (programas maliciosos diseñados para infiltrarse en un sistema con el propósito de robar información). es una solución de factor importante para prevenir la fuga de información, y efectuar la recuperación correspondiente de los datos ante un ataque.

Debemos seguir minimizando el daño y asumir el riesgo de lidiar con cibercriminales. Muchas veces, los errores se aprenden y la pandemia nos está dando grandes lecciones como empresas y usuarios.

Director:
 Horacio Romero De Lucca
 hromero@teleinfopress.com

Co-Directora:
 Ninoska Azurduy Caso
 nazurduy@teleinfopress.com

Directora de Redacción y Edición:
 Liliana Almanza A.

Gerente de Innovación:
 Diego Romero A.

Redes Sociales & Página Web:
 Miguel Franck

Oficina Central:
 Santa Cruz, Bolivia
 Equipetrol - Sirari
 Calle Las Dalias N° 7 Oeste
 Telf. : (591-3) 3429010 - 3429011
 Telf. EE.UU: 1-9542828125
 teleinfopress@teleinfopress.com
 www.teleinfopress.com

Ventas:
 teleinfopress+ventas@teleinfopress.com

Prensa:
 teleinfopress+prensa@teleinfopress.com

Ejemplar de distribución gratuito a nivel nacional a: marcas, mayoristas y canales de distribución del sector de TI y comunicaciones. Además de CEOs, CIOs y Encargados de Adquisiciones de las principales empresas, instituciones y sector gubernamental.

Teleinfopress no se responsabiliza por las opiniones o conceptos vertidos en los artículos, entrevistas, publicidades o avisos. Prohibida su distribución parcial o total sin la expresa autorización del Grupo Romazur S.R.L.

3	CICLO DE ENTREVISTAS "POLÍTICA Y BLOCKCHAIN"
4	IMPERVA SE SUMA A LA FAMILIA DACAS
5	PERÚ - BOLIVIA 2020, RUEDA VIRTUAL DE SERVICIOS TECNOLÓGICOS
6	LOL INICIÓ LA COMERCIALIZACIÓN DE SOLUCIONES DE AQUA SECURITY EN LATINOAMÉRICA
7	GABRIEL BERGEL, COFUNDADOR Y CEO DE 8.8 LIDERA EL PANEL 8.8 ANDINA
8	SALTA - SANTA CRUZ, INTEGRACIÓN, COOPERACIÓN Y COMPLEMENTARIEDAD DE ENTRE CIUDAD
9	GABRIEL BERGEL, COFUNDADOR Y CEO DE 8.8 LIDERA EL PANEL 8.8 ANDINA
10	GUERRA EN CUPERTINO APPLE VERSUS EPIC GAMES
12	TEAMGROUP LANZA QX
13	HILLSTONE ANUNCIA SU SOLUCIÓN DE ENTREGA DE APLICACIONES PARA CONTINUIDAD DEL NEGOCIO Y EXPERIENCIA
14	CONMOCIÓN EN LAS EMPRESAS POR EL TELETRABAJO Y LAS CIBERAMENAZAS
15	PROYECTO DE CIUDADANÍA DIGITAL EN BOLIVIA JUNTO A LA AGETIC
16	LUIS GONÇALVES ES EL NUEVO LÍDER PARA LATINOAMÉRICA EN DELL TECHNOLOGIES

CICLO DE ENTREVISTAS "POLÍTICA Y BLOCKCHAIN"



**Samuel
Doria Medina**

Candidato a
Vicepresidente por
la agrupación política
'Juntos'

En el marco de las actividades realizadas para difundir y promover la adopción de la tecnología Blockchain, los colectivos Asoblockchain Bolivia, Bolivian Mind Blockchain y Comunidad Bitcoin Bolivia dieron inicio al ciclo de entrevistas "Política y Blockchain" para conocer la opinión de líderes políticos y candidatos a la Presidencia y Vicepresidencia de la República sobre ésta tecnología y sus perspectivas de adopción en el país.

En la ocasión, el invitado especial fue **Samuel Doria Medina, candidato a Vicepresidente por la agrupación política JUNTOS.**

Sobre el desarrollo tecnológico en Bolivia:

Durante su exposición, Samuel Doria Medina comentó que según el Financial Times, las empresas de tecnología generaron más ingresos en la crisis que muchos otros sectores. Habló sobre la empresa Mercado Libre, empresa unicornio en Latinoamérica, que tiene una capitalización de mercado de 40 Billones de \$us.

Aseguró que sin tecnología, las empresas no serán competitivas y se quedarán atrás.

Uso de la tecnología Blockchain:

Samuel, piensa que a pesar de las aseveraciones negativas que se conocen sobre el uso de Criptomonedas (como lavado de dinero), la tecnología Blockchain tiene beneficios en cuanto a transparencia y seguridad en el registro de información, por lo tanto no debe prohibirse su uso, sino más bien dar condiciones para ello. Sin embargo esto requiere bastante institucionalidad y confianza por parte de los actores económicos en nuestro país.

Aseguró que dado el potencial y beneficios que está mostrando alrededor del mundo, más pronto que tarde será parte de nuestras vidas.

Sobre el ecosistema Blockchain en Bolivia:

Está al tanto de algunos emprendimientos que se están dando en Bolivia y está seguro que este ecosistema está en constante crecimiento gracias a las acciones que realizan grupos como la Asoblockchain Bolivia, Bolivian Mind Blockchain y Comunidad Bitcoin Bolivia.

Sobre procesos electorales usando Blockchain:

Samuel cree que el uso en los procesos electorales es un tema que se debe dar paso a paso. Asegura que se

utilizará, pero hay que tener cuidado y el proceso de adopción será más lento que la de Criptomonedas, teniendo en cuenta la percepción negativa de la población con la manipulación del software utilizado en las últimas elecciones generales de Octubre del años pasado.

Sobre la adopción y regulación de Criptomonedas en Bolivia:

Samuel asegura que se adoptarán y regularán, pero faltan estudios sobre los efectos en políticas monetarias y fiscales. Los economistas no han dado un criterio claro al respecto. Piensa que la disposición emitida por el Banco Central que prohíbe el uso de las mismas se dispuso en un escenario de falta de conocimiento, tratando de salvaguardar los intereses de la gente a causa de las estafas piramidales que hubo con Bitcoin Cash en el 2014.

Asegura que a pesar de este antecedente negativo, la percepción de la gente cambiará a medida que vean beneficios de la tecnología.

Sobre posibles sectores donde debería ser implementada esta tecnología: Samuel, piensa que un área potencial donde debe ser aplicada esta tecnología es en el registro de activos, bienes inmuebles y tierras por ejemplo. En este sentido, destacó el sistema de registro desarrollado por Fundempresa como un avance, pero que esto no es suficiente.

Comentó acerca del deficiente sistema de registro de Derechos Reales que hemos tenido durante décadas y que es blanco de manipulaciones que muchas veces pasan desapercibidas.

Sobre futuras acciones para fortalecer el ecosistema Blockchain:

Samuel comentó que pasada la etapa electoral, hay que generar encuentros de sectores educativos, políticos y regulatorios para fortalecer la difusión de la tecnología y generar más interés de los actores económicos.

También menciono su experiencia a nivel privado realizando Hackatones para estimular el desarrollo de soluciones, creando de esta manera espacios efectivos para apoyar a los emprendedores tecnológicos.

EVENTO




IMPERVA SE SUMA A LA FAMILIA DACAS

DACAS anuncia su alianza estratégica con el fabricante reconocido por la industria en ciberseguridad **"Imperva"**, como nuevo distribuidor oficial para los países de **Bolivia, Argentina, Paraguay, Chile y Uruguay. Regiones** en las que ambas enfocarán la nueva alianza para implementar soluciones y herramientas que les permitan crecer junto a sus partners locales en beneficio de proteger el pulso de los negocios.

Tras que este pasado 8 de Septiembre el mayorista de valor agregado DACAS, formalizara su alianza con la marca Imperva, amplía su portafolio añadiendo soluciones en materia de ciberseguridad, en complemento perfecto con el resto de sus productos en una oferta completa en cuanto a protección de seguridad de la información se refiere, siendo los segmentos de mercado orientados a sus soluciones en finanzas, gobierno, telecomunicaciones, retail y energía; incluyendo educación y salud.

"Realmente creemos que Imper-

va es una empresa líder en el mercado, que se complementa perfectamente con el resto de los productos que tenemos. Entendemos que la ganancia o el beneficio que obtiene DACAS es poder llegar a nuestros partners con una oferta completa en cuanto a protección de seguridad de la información. Realmente estamos convencidos de que vamos a tener una buena oferta general para que el partner pueda sumar un producto diferencial en el cuál obtendrá grandes ganancias, porque al ser un producto específico, de nicho, con mucho valor, el partners se verá beneficiado también con todos los servicios profesionales que van alrededor de cualquier venta. Por eso creemos que es una muy buena oferta para que el partner pueda sumar como producto". Indicó **Esteban Glitman, Gerente Comercial en DACAS SA.**

"Desde DACAS podemos ofrecerle a los canales como valor agregado todo lo que es el apoyo en ingeniería de preventa, en forma conjunta con el equipo de Imperva, adicional a esto toda la parte logística en cada uno de los

países que tenemos presencia local, y todo lo que es apoyo financiero para el apoyo del negocio, apoyo de equipamiento de MRA en caso de falla de los equipos y acompañamiento durante todo el tiempo del proyecto". **"Nuestro apoyo con Imperva va más allá de ver la distribución, logística, financiamiento y apoyo en la ingeniería de preventa"** comenta **Esteban Glitman.**


El fabricante Imperva, es reconocido por la industria como líder en ciberseguridad. Imperva defiende la lucha por proteger los Datos y Aplicaciones donde quiera que residan.

En el panorama actual de la ciberseguridad en constante movimiento, los activos de las empresas requieren protección continua, al detectar con precisión y bloquear eficazmente las amenazas entrantes, potenciamos gestionar los riesgos críticos, de modo que nunca tengan las empresas que elegir entre innovar para sus clientes o proteger lo que más importa.

El fabricante defiende incansa-

blemente el negocio a medida que crece, brindando a través de sus soluciones en complemento ideal con el resto de las marcas que comercializa DACAS, en una apuesta muy fuerte para hacer crecer esta alianza dentro de los países que están bajo el ámbito de **Pablo López, Sr. Account Manager SOLA de Imperva.**

"En materia de ciberseguridad creo que se hizo evidente que los medios de internet para trabajar son más que nunca requeridos. Hoy el 50% o 60% la gente accede a toda su información personal por internet. Se utilizan medios electrónicos de pago, el uso de ecommerce ha sido muy utilizado recientemente. Esto incrementa el valor de esos activos y obviamente la seguridad es un activo mucho más importante", resaltó Pablo López e indicó que *"La ciberseguridad es mucho más importante en este contexto, incluso desde antes de la pandemia. Creo que lo que llegó para quedarse es esta vinculación con el mundo digital, y el home office es un claro ejemplo de ello".*



PERÚ – BOLIVIA 2020, RUEDA VIRTUAL DE SERVICIOS TECNOLÓGICOS

PROMPERÚ Invita a conocer la oferta tecnológica exportable de servicios peruanos y la optimización de sus negocios ante la coyuntura Covid-19, en sus líneas de negocios: en E-commerce, Marketing Digital y Software Especializado (logística, empresarial, pagos Online entre otros)

PROMPERÚ es la Comisión de promoción del Perú para la exportación y el Turismo de Perú, adscrita al Ministerio de Comercio Exterior. En su objetivo como PROMPERÚ, en lo que respecta la Rueda de Servicios Tecnológicos del Perú para Bolivia, busca brindar la oportunidad a las empresas bolivianas de conocer las nuevas tendencias tecnológicas que se desarrollan en el Perú y en el mundo en sus líneas de negocios: E-commerce, Pagos Online, software especializados para la integración o retail, logística y gestión empresarial entre varios otros.

Juan Carlos Requena Orozco, Especialista en Comercio e Inversiones de

PROMPERÚ, en colaboración exclusiva y conjunta con TeleinfoPress, detalla que hoy se aporta a desarrollar el comercio entre ambos países en torno a fortalecer la actual economía en base tecnológica, explicó: *“Es claro, destaca el beneficio del acercamiento geográfico que tenemos y la idiosincrasia parecida. Para nosotros es un punto muy importante, especialmente en esta coyuntura, el de poder dar a conocer este tipo de servicios tecnológicos que son esenciales para el desarrollo y adaptabilidad de las empresas y en el que Perú ha logrado integrarlos a su ecosistema y que estamos seguros que Bolivia también puede hacerlo, esto claro con las herramientas adecuadas. Siendo Bolivia un país en*

plena transición tecnológica, pensamos que la participación de las empresas bolivianas interesadas es esencial, especialmente en esta pandemia, donde el sector tecnológico, el e-commerce serán clave para el desarrollo mundial”.

Es importante resaltar que las empresas que representan PROMPERÚ, cuentan con una amplia experiencia internacional certificada, que certifica y avala. Además resaltando que varias de estas, ya conocen y trabajan en el mercado boliviano.

INSCRIPCIÓN Y PARTICIPACIÓN SIN COSTO

“Nuestra idea es el de poder colaborar en el desarrollo e integración de nuestras econo-

mías, y qué de mejor manera podamos presentar las bondades de las exportaciones de servicios tecnológicos peruanos a las empresas bolivianas, para que estas también puedan integrar estos nuevos procesos de desarrollo y de esta manera podamos todos estar alineados a los importantes cambios mundiales que se están desarrollando, particularmente en el comercio electrónico y el manejo empresarial”.

“Es por ello que COMO PROMPERÚ, realizamos nuestros eventos sin ningún costo de inscripción, para las empresas que se inscriban en calidad de compradoras, estos son totalmente subvencionados por el estado peruano” señaló Juan Carlos Requena.



aqua

Secure Once Run Anywhere

LOL INICIÓ LA COMERCIALIZACIÓN DE SOLUCIONES DE AQUA SECURITY EN LATINOAMÉRICA

La alianza impulsará soluciones en la región habilitando nuevas oportunidades para el ecosistema de socios de Licencias OnLine.

Aqua Security, provee soluciones de protección para todo el ciclo de vida de las cargas de trabajo de las aplicaciones nativas de nube que garantizan la jornada a la nube sin impactar el desempeño de las aplicaciones corporativas.

En términos de estrategia, la marca buscará reclutar canales que reúnan conocimientos en seguridad y nube.

"No vamos por volumen en este momento; nuestra estrategia es colaborar con socios que nos ayuden en esta retadora tarea de desarrollar un mercado totalmente nuevo: la seguridad de aplicaciones en nube constituye un mercado nuevo y con alto potencial de oportunidades", indicó Carolina Bozza, Regional Sales Director de Aqua Security.

"El mercado de seguridad de aplicaciones en nube es un mercado nuevo y de muchas oportunidades", añade la ejecutiva. *"Protegemos aplicaciones nativas de nube que trabajan con contenedores y funciones desde*

la búsqueda y mitigación de vulnerabilidades de imágenes, pasando por análisis y garantía de una postura segura de la infraestructura de nube pública (IaaS) y también la protección del runtime de estas aplicaciones: bloqueos de comandos y acciones, firewall y nano segmentación, drift prevention y otras".

Según Gartner hasta finales de 2022, 75% de las empresas van a trabajar con aplicaciones "contenerizadas". Esto genera una posibilidad única y exclusiva para los canales de Licencias OnLine de desarrollar, junto a Aqua, el mercado como pioneros.

En este sentido, el mayorista elegido en Latinoamérica es Licencias Online ya que "tiene presencia en todo el territorio, con equipo y oficinas locales, entienden las particularidades de cada país, trabajan con muy buenos canales (desde consultorías a grandes integradores), y con marcas que poseen sinergia

con Aqua Security.

El mayorista cuenta con experiencia en el desarrollo de productos y marcas de nichos. En opinión de la marca, Licencias Online tiene el expertise en apoyar nuevas tecnologías en Latinoamérica y aporta elementos clave para la marca.

"Es parte del equipo Aqua, contribuyendo al negocio con sus servicios de reclutamiento, capacitación de canales, gestión de generación de leads, pre-ventas técnicas (como demostraciones y pruebas) y marketing. Además de actividades comerciales, Licencias Online es pieza importante para impulsar las negociaciones, con modelos financieros y alternativas de pagos", asegura Carolina Bozza Regional Sales Director.

Por su parte, Gabriela Salgado, Brand Development Manager de la marca en Licencias OnLine. *"Aqua Security, soluciona de forma innovadora las necesidades de seguridad de*

aplicaciones nativas mediante la contenerización, que reduce dramáticamente la complejidad de estos procesos, acompañado del soporte necesario que ofrece la marca para el desarrollo de oportunidades, desde generación de leads, proveer ambientes de prueba gratis, capacitación sin costo y presupuesto de marketing para el desarrollo del negocio de los canales".

La marca, aseguró que el mayorista contará con programa de canales como canal autorizado, protección a través del registro de oportunidades, donde se le apoyará en todas las fases del ciclo de ventas y garantía de menor precio, capacitación comercial y técnica sin costo, acceso a material actualizado de apoyo a ventas y acceso a base de conocimiento técnico interno, para facilitar el soporte nivel 1 y 2 que puede ser ofrecido por estos socios; software y licencias de pruebas para armar laboratorio, sin costo; presupuesto de marketing y otros beneficios.

SE LANZA EN BOLIVIA 8.8 ANDINA (BOLIVIA & PERÚ)

“8.8 Computer Security Conference”, es la primera y más importante conferencia hacker en Latinoamérica. Se realiza en Chile, México, Brasil, Perú, EEUU y desde este 2020 en la ciudad de Santa Cruz - Bolivia de la mano de un equipo élite, que también integra al Grupo Teleinfo entre sus retos y eventos que destacan año a año entre los principales del país durante los últimos 22 años.

El evento en su primera edición virtual a realizarse en fecha: **17 y 18 de Septiembre**, cuenta con el reconocimiento que lo destaca en la industria de la ciberseguridad en todo el continente. **Este 2020 los organizadores de Perú y Bolivia se unen para conformar un súper equipo y crear 8.8 Andina!** Ya que en este clima post Covid, la oportunidad se vuelve valiosa para identificar el evento como una solución y aporte a los 2 mercados.

En este emprendimiento que busca “ayudar”, “apoyar” y “entregar” contenido de calidad y hacer crecer la comunidad hacker, se conforma en su aniversario de 10 años de trayectoria continua bajo el ala de un equipo élite integrando al **Grupo Teleinfo**, como nuevo emprendimiento que retará reunir a los líderes y profesionales de la industria IT para compartir conocimientos.

Desde sus inicios, el evento tendrá un enfoque 100% téc-

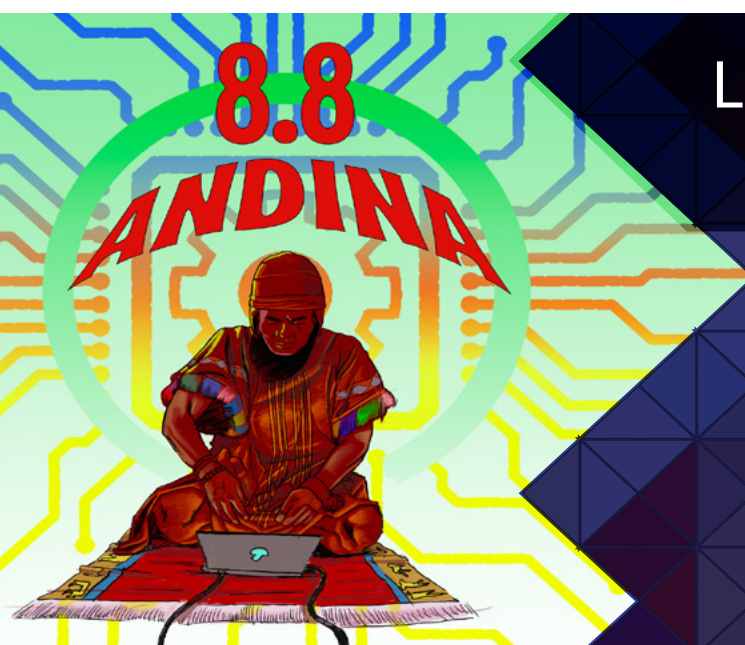
nico y académico dedicado a compartir información, democratizar el conocimiento y crear una comunidad más sólida.

Casos de éxito

Entre las conferencias últimas realizadas recientemente que obtuvieron el reconocimiento por su organización y gran alcance de convocatoria, destacamos la **Conferencia 8.8 Solidaria**, que reunió a más de 570 personas en las transmisiones de las diferentes charlas. La **Conferencia 8.8 Junior** que

convocó a más de 3.963 profesores y alumnos de enseñanza media. También destacan la **Conferencia 8.8 Las Vegas**, y las tradicionales versiones regionales **8.8 Sur y Norte**. Todos encuentros OnLine en que los que más de 8.825 asistentes pudieron acceder a los contenidos en streaming vía Youtube, Twitch y otras plataformas..

No dejes pasar esta gran oportunidad de participar de esta reconocida conferencia de ciberseguridad.



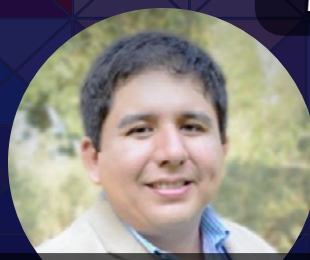
Lanzamiento de 8.8 Andina (Bolivia-Perú)



Gabriel Bergel
CEO y Cofundador de 8.8
Moderador del Meetup



Rafael Bocanegra
Gerente Corporativo de Ciberseguridad
Grupo Romero (IT) Perú



Ernesto Landa
CISO en COGA
Miembro del Comité Organizador 8.8 Perú



Henry Hoyos
Director de Tecnologías Exponenciales SISCOTEC
Miembro del Comité Organizador 8.8 Bolivia

SALTA - SANTA CRUZ, INTEGRACIÓN, COOPERACIÓN Y COMPLEMENTARIEDAD DE ENTRE CIUDAD

Durante el evento se propuso que urbes de mayor crecimiento y ciudades intermedias de menor desarrollo ubicadas en esta región geopolítica, hagan sinergia de sus ventajas competitivas en materia de tecnología, economía, industria, ciencia, conectividad, educación, infraestructura, comercio, turismo, ambiente, cultura y deportes, con el objetivo de potenciar sus desarrollos económicos y humanos.

En su enfoque:

- Realizaron una prospección de las potencialidades y ventajas competitivas de las ciuda-

des de Salta y Santa Cruz de la Sierra en materia de la industria, tecnología, conectividad, educación, infraestructura, comercio, turismo y comercio exterior, en línea con los ODS Agenda 2030.

- Analizaron activos de las ciudades en cada uno de los sectores citados, para determinar la importancia e incidencia en las economías regionales.

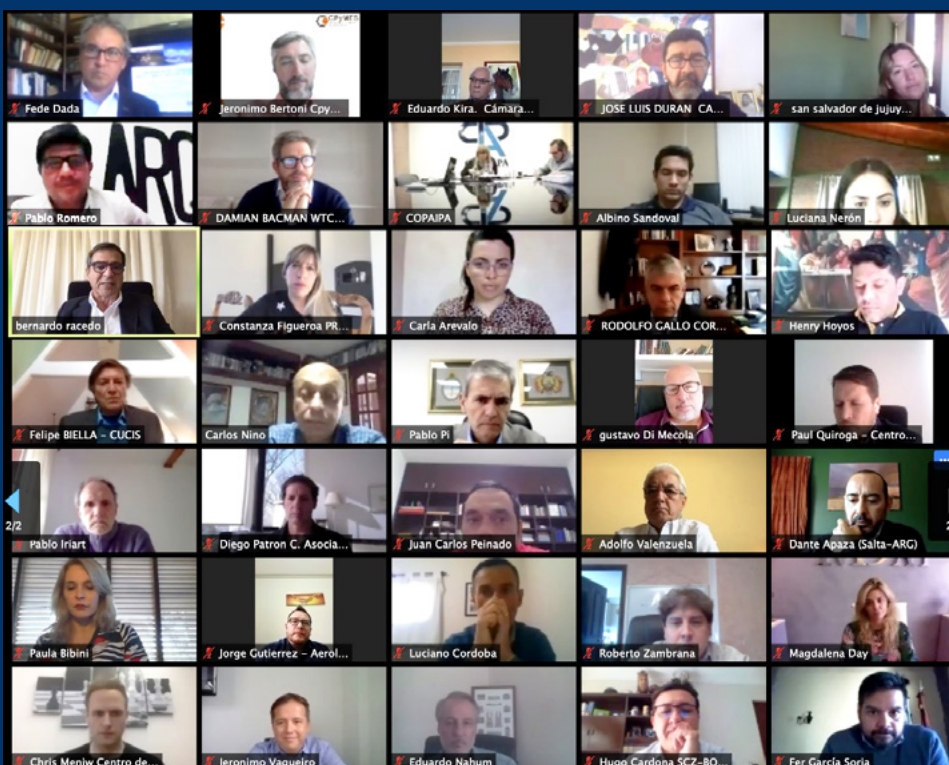
- Estudiaron la matriz económica y productiva de las ciudades, para que sean determinantes en el desarrollo de la región, desde el aumento de

la productividad y competitividad nacional y regional; y en la contribución a la reducción de las brechas de desigualdad.

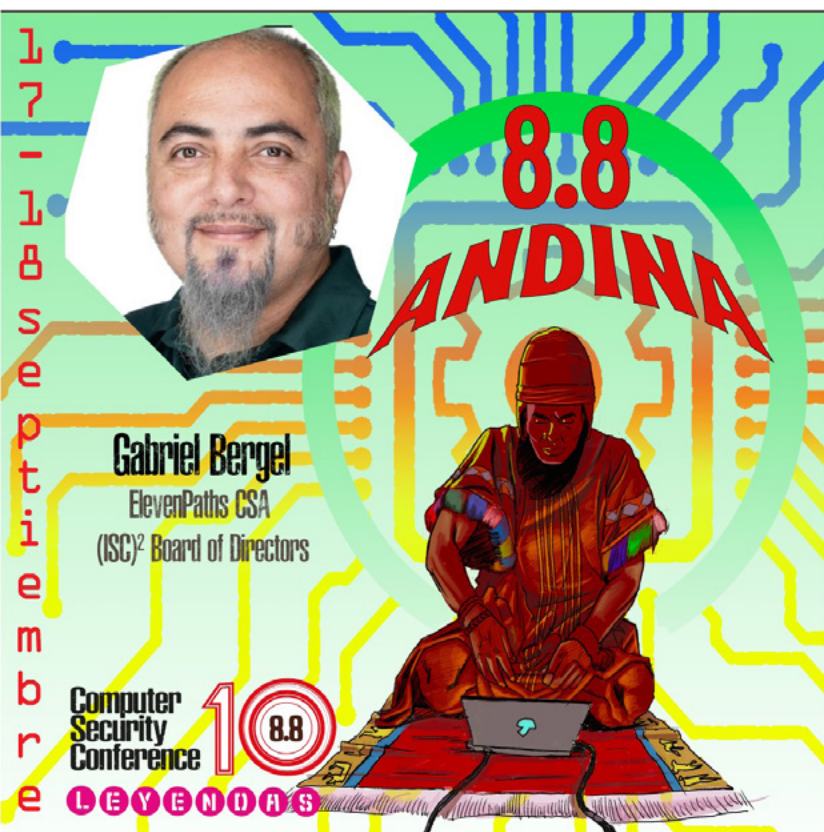
- Elaboraron estrategias de ciudades en conjunto con todos los sectores para generar un comercio inter-ciudades con el fin de ver cuáles son las fortalezas y debilidades de cada ciudad y potenciarse mutuamente.

De inicio, el evento contó con las palabras del **Coordinador de Planificación y Control de Gestión del Gobierno de la Ciudad de Salta, Bernar-**

do Racedo Aragón. Christian Meniw, Director Ejecutivo del Centro de Innovación Bolivia E3 (Bol). En representación del Proyecto Megalópolis Colombia, se presentó a Carlos Niño. En "Fronteras integradas - La cultura de un nuevo futuro", Jerónimo Bertoni, Vicepresidente de la Cámara PYMES de Salta. Y por último las palabras del Cónsul General y Director del Centro de Promoción de la Argentina en Santa Cruz de la Sierra, Bolivia, Roberto Dupuy (Arg-Bol) entre otras personalidades destacadas.



Hacia la construcción de la MEGALÓPOLIS INTELIGENTE SUR, se recrea e innova los lazos entre Salta y Santa Cruz de la Sierra con la finalidad de promover el comercio inter-ciudades en la región, y sentar las bases con vistas al desarrollo futuro de un bloque de ciudades del Sur Sudamericano o Megalópolis Inteligente Sur.



GABRIEL BERGEL, COFUNDADOR Y CEO DE 8.8 LIDERA EL PANEL 8.8 ANDINA

8.8 Andina, una de las conferencias hacker más importantes en Latinoamérica, rompe esquemas en la cultura hacker este 8 y 9 de Octubre y avanza en términos de Ciberseguridad.

8.8 Andina, desde el inicio, tendrá un enfoque 100% técnico y académico dedicado a compartir información, democratizar el conocimiento y crear una comunidad más sólida.

Gabriel Bergel, cuenta con 18 años de experiencia en el campo. Es Máster en Ciberseguridad de IMF Business School y la Universidad Camilo José Cela (España). Actualmente Chief Security Ambassador (CSA) de ElevenPaths. Miembro del Directorio Global de (ISC)², CEO y Cofundador de 8.8 Computer Security Conference, Coordinador del Centro de Ciberseguridad Industrial (CCI), Director de Políticas Públicas en Whilolab y conductor de #8punto8, el 1er programa radial de Ciberseguridad en Chile. Tras su trayectoria, es expositor habitual en conferencias de Ciberseguridad internacionales.

¿Cómo nace 8.8 Andina?

8.8 Andina, nació por la iniciativa de los comités organizadores de 8.8 Bolivia y 8.8 Perú, donde se realiza la conferencia desde hace 5 y 3 años respectivamente. Este año la pandemia del COVID19 nos ha obligado a aislarnos socialmente y virtualizarnos para las conferencias, un cambio que nos costó mucho asumir, porque nos gustan las conferencias presenciales, juntarnos con amigos, hacer red de contactos y tomar cerveza.

Este año no podíamos hacerlo, sin embargo el hacer conferencias virtuales trae otras ventajas, como poder llegar a muchas más gente, lo que ha hecho que nuestra comunidad aumente de manera considerable y tener la oportunidad de tener expositores reconocidos de cualquier parte del mundo, esto se tradujo en tener expositores de más de 10 países durante el año.

Todo lo anterior le dio mucho más sentido a 8.8 Andina, y así fue como 2 países hermanos se unieron para hacer una conferencia mucho más potente y que permita unir las comunidades de todo Latinoamérica, a diferencia de 8.8 Leyendas donde los expositores fueron invitados. En 8.8 Andina las charlas fueron escogidas en su mayoría a través de un proceso de

CFP (Call for Papers) al igual que las conferencias científicas, porque uno de los pilares fundamentales de nuestras conferencias es que sean conferencias técnicas y académicas, no comerciales.

¿Qué podemos esperar de 8.8 Andina?

Dos días de conferencia Hacker internacional con contenido de calidad, gratis, para apoyar este duro momento que estamos viviendo como sociedad #Hack2Covid, temáticas muy interesantes y experimentad@s expositor@s.

Tendremos como keynote al gran Claudio Caracciolo (<https://claudiocaracciolo.com>), que es un gran amigo con quien tengo el honor y suerte de trabajar en 11Paths, Clau como le digo, es un destacado profesional y expositor, es el coordinador del equipo CSA y de la oficina de Research en Buenos Aires de ElevenPaths, coordinador en Latam del CCI, Profesor, autor del libro "Ethical Hacking - Un enfoque Metodológico para Profesionales" y parte de la familia de 8.8, porque además es el Presidente del Comité Académico y se auto eligió, mentira, el comité organizador lo pidió y seguramente nos sorprenderá con su keynote. También contaremos con Jaime Restrepo más conocido como Dragonjar (@Dragonjar), que es fundador de la comunidad de Ciberseguridad más grande de Latam, CEO en DragonJAR S.A.S, organizador de Dragonjarcon, profesor, hacker y destacado expositor.

Este año ¿estarás presente en 8.8 Andina?

Yo trato de no dar charlas en las 8.8, aunque debo admitir que he dado charlas en 8.8 Bolivia y 8.8 Perú y este año participaré de un panel junto a Dragonjar y otro destacado hacker de Brasil.

Pero más allá de los keynotes, tenemos muy buenas charlas y de diferentes países, Bolivia, Perú, Chile, Brasil, México, Estados Unidos, España, Irlanda y Nigeria.

Están totalmente invitad@s a esta gran conferencia binacional que será los días 8 y 9 de Octubre, inscripción gratis en: <https://www.8dot8.org/8-8-andina/>, los esperamos, Hack the planet!.



GUERRA EN CUPERTINO APPLE VERSUS EPIC GAMES

Una nueva batalla inició entre dos fuertes de la industria del entretenimiento digital, después de implementar su propio método de pago directo para saltar las condiciones de Apple. La compañía decidió expulsar de la tienda de iOS al popular videojuego Fortnite, y así dejarlo sin efecto en mil millones de dispositivos a nivel mundial.

Contra el espíritu libre de sus inicios, Apple el 14 de agosto cortó el acceso a App Store a nuevos contenidos de Fortnite a sus usuarios en sus sistemas MacOs y iOS, y también afectando las Developers Engines de las cuentas de los desarrolladores. Según reveló el sitio The Verge.

Epic Games denunció a Apple en la corte de Distrito del Norte de California, la misma tomó la decisión básica de prohibir a Apple el bloqueo de la distribución de Unreal Engine en su ecosistema de software. Pero sigue el problema de no poder volver al App Store de Apple por parte de For-

nite, lo cual abre puertas para más interpretaciones legales. Así el dilema continuó, con nuevos actores como Microsoft que apoya a Epic Games. La corte de distrito Norte de California de los Estados Unidos de Norteamérica Yvonne Gonzales Rogers, que lleva el caso decreto lo siguiente; Apple no podrá tomar represalias contra Epic Games bloqueando las cuentas de desarrollador de la compañía tanto Fortnite como otros, o impedir que esta distribuya el motor gráfico Unreal Engine entre los desarrolladores que lo utilizan o quieran utilizarlo, pues así está perjudicando a terceras personas.

De cualquier forma y en contra de la gente de los de Tim Sweeney, dado que su principal demanda ha sido desestimada: **Fornite no vuelve a la App Store si no cumple las reglas que marca Apple.**

Como en toda guerra primera batalla a favor de Epic Games, pero será costosa dado que no puede vender a través de App Store y eso perjudica su distribución. Google hizo lo propio con el juego en su tienda de Android y la decisión de la corte también afecta este tema. Aunque en Android se sigue instalando sin mucho problema no así en iOS.

Entre las medidas tomadas por Epic Games está la FREE FORTNITE CUP con premios anti Apple, dado que puede abusar de su posición no por proteger a sus usuarios si no por puro tema comercial, obviamente por su porcentaje pactado no respetado por Epic.

Otras marcas como Spotify además de Telegram, han presentado sus propias demandas contra la Manzana en otras cortes con temas similares y moviéndose ante la oportunidad Facebook lanzó Facebook Play totalmente gratuito.

emBlue'

Hacemos que la
omnicanalidad sea simple

Marketing automation, email, sms,
push notifications y más.



www.embluemail.com



[/embluemail](https://www.instagram.com/embluemail)

QX 15.3TB

Solid State Drive



TEAMGROUP LANZA QX

La primera y más grande unidad de estado sólido sata de 15,3 tb y 2,5 "de nivel de consumo de la sacude la industria con su poderoso debut.

TEAMGROUP presenta la primera y más grande unidad de estado sólido SATA de 15,3 TB y 2,5 para consumo de la industria y utiliza la última memoria flash 3D QLC y tiene hasta 2560TBW de vida útil de escritura.

La unidad cuenta con una larga vida en comparación con otros productos de la industria, ligero y compacto, pero ofrece una alta capacidad de almacenamiento de 15,3 TB. El QX revolucionará el mercado de SSD SATA de 2,5" para consumidores con su especificación dominante en el mercado.

El QX utiliza la última memoria flash 3D QLC, que no solo tiene la primera y mayor ca-

pacidad de almacenamiento de 15,3 TB de la industria, sino que también tiene la primera vida de escritura de la industria de hasta 2560 TBW. La durabilidad ultra alta proporciona a los consumidores estabilidad y confiabilidad. El potente QX admite caché dual inteligente, incluida la tecnología de almacenamiento en caché SLC y el búfer de caché DRAM, que ofrece 560/480 MB por segundo de velocidad de lectura / escritura ultrarrápida para una experiencia de usuario fluida.

Al mismo tiempo, también tiene excelentes características como bajo consumo de energía, resistencia a los golpes, sin ruido, etc. Con la enorme capacidad de alma-

cenamiento de terabytes de un disco duro mecánico y el rendimiento de lectura / escritura que no se encuentra en los discos duros mecánicos tradicionales, puede revolucionar y redefinir el SSD SATA de 2,5" de nivel de consumidor con su enorme capacidad de almacenamiento de 15,3 TB.

No solo tiene la mayor capacidad de 15.3TB y la mayor vida útil de escritura de hasta 2560TBW, sino que también es compatible con el comando de optimización TRIM de Windows que puede liberar bloques libres, lo que permite que el sistema operativo los use más tarde inmediatamente al escribir datos. La tecnología de control de ac-

ceso optimizada de NCQ puede acelerar la transferencia y el rendimiento de escritura del SSD y reduce de manera efectiva la degradación del rendimiento y el desgaste de la unidad.

Esto puede prolongar la vida útil del SSD perfectamente. El mecanismo de gestión de algoritmo inteligente incorporado tiene funciones como la recolección de basura que pueden garantizar la eficiencia de la operación. La potente tecnología Wear-Leveling y la función ECC (Código de corrección de errores) mejoran la confiabilidad de la transferencia de datos y brindan a los consumidores un SSD compacto y confiable con una capacidad enorme.

HILLSTONE ANUNCIA SU SOLUCIÓN DE ENTREGA DE APLICACIONES PARA CONTINUIDAD DEL NEGOCIO Y EXPERIENCIA

La distinción de Gartner Peer Insights Customers' Choice respalda en comentarios y calificaciones de usuarios finales profesionales que han comprado, implementado o usado el producto o servicio.

Hillstone Networks, como proveedor de soluciones de Seguridad de Redes Empresariales y Gestión de Riesgos, anunció el lanzamiento global del Controlador de Entrega de Aplicaciones (ADC), una solución de alto rendimiento diseñada para ofrecer la experiencia de aplicación más óptima al usuario.

El ADC de Hillstone, ofrece una alta disponibilidad de las aplicaciones y mejora el acceso, la productividad y la experiencia del usuario en general, una migración IPv6 no disruptiva y una transformación HTTPS, con un rendimiento de procesamiento SSL extremo a través de una tecnología de aceleración de hardware dedicada. Y una entrega segura de aplicaciones de extremo a extremo a través de

sus tecnologías de seguridad a bordo y en conjunto con otros productos de seguridad de la empresa.

Entre sus características y beneficios principales, se cuenta con:

Opciones flexibles de balanceo de carga: Balanceo de carga de servidores de capa 4 a 7 (SLB), balanceo de carga de enlace (LLB) y balanceo de carga de servidores globales (GSLB) para asegurar la disponibilidad y continuidad del negocio.

Aceleración de sitios web y aplicaciones: Reduce las transferencias de datos, los tiempos de carga, las conexiones de los servidores y la lectura/escritura

de los mismos para mejorar la velocidad de respuesta general y, por lo tanto, la experiencia del usuario.

Procesamiento SSL basado en hardware: La descarga de SSL basada en hardware reduce la carga de trabajo de los servidores para un mejor rendimiento, permite la inspección completa del tráfico para mejorar la seguridad y proporciona una transformación HTTPS con sólo unos cambios mínimos necesarios.

Migración IPv6 con todas las funciones y de bajo impacto: Soporta IPv6 sin necesidad de hacer casi ningún cambio en la red o en el servidor, minimizando la complejidad de la transición a IPv6.

Entrega de aplicaciones altamente segura: Funciona con los NGFW de Hillstone y otras tecnologías de seguridad para una seguridad de extremo a extremo del acceso a los centros de datos.

"Hillstone está introduciendo un cambio de paradigma en el mercado de entrega de aplicaciones con el lanzamiento de los productos ADC de la serie AX", dijo Tim Liu, CTO y Co-Fundador de Hillstone Networks. "Las cargas de trabajo y los usuarios de hoy en día requieren una solución que complemente los entornos existentes y que atienda las necesidades de alta disponibilidad, accesibilidad y seguridad de la entrega de aplicaciones modernas".



CONMOCIÓN EN LAS EMPRESAS POR EL TELETRABAJO Y LAS CIBERAMENAZAS

En esta etapa de crisis pandémica el estudio de las reacciones del consumidor es muy importante, en el informe **"Netskope Cloud and Threat Report"** Agosto 2020 en el cual se analizan las tendencias más interesantes sobre el uso de servicios y aplicaciones en la nube por parte de las empresas, las amenazas Web y la Nube, así como las migraciones y transferencias de datos en la nube.

El informe utilizó una base de datos anónimos con millones de usuarios globales lo que revela que se produjo un **148% de incremento en trabajadores remotos debido a la pandemia del Covid-19**, lo que llevó a un aumento de **161% del uso de aplicaciones y visitas a sitios Web considerados de alto riesgo**. Este hecho se debe principalmente al uso personal de los dispositivos administrados se duplicó.

"El cambio tan abrupto hacia el trabajo a distancia en 2020 provocó a las organizaciones una auténtica conmoción, ya que vio que el trabajo y la vida personal de sus trabajadores se mezclaban como nunca lo habían hecho hasta ahora", afirma Ray Canzanese, **Director de Investigación de Amenazas de Netskope**. *"Aunque muchas*

empresas aceptaron el reto de adoptar herramientas de colaboración basadas en la nube, también encontramos un mayor riesgo ya que los empleados utilizaron los dispositivos de trabajo para asuntos personales. De este modo, las organizaciones deben hacer frente a este problema y priorizar la protección frente a amenazas y garantizar el acceso seguro a la nube y a la Web a través de métodos efectivos tales como autenticación fuerte y controles de acceso, protección de datos y amenazas, así como a aplicaciones privadas en los centro de datos y servicios públicos de la nube. La adopción de medidas como éstas reducirán la exposición de las aplicaciones, las amenazas en la nube, el movimiento involuntario de datos y limitará el movimiento lateral en la red".

Los hallazgos clave del comportamiento de los usuarios fueron basados en datos anónimos recopilados por la plataforma el Netskope Security Cloud con millones de usuarios desde el 1 de enero al 30 de junio de 2020, las principales conclusiones del informe incluyen:

La pandemia de COVID-19 aceleró el teletrabajo duplicando así el número de personas que trabajan fuera de

la oficina, alcanzando hasta un 64% de trabajadores remotos. Junto con este aumento, también se produjo un incremento del 80% en el uso de aplicaciones de colaboración, ya que los trabajadores remotos buscan permanecer conectados con sus colegas. Además, el número total de aplicaciones en la nube que se utilizan en la empresa aumentó un promedio de más de 7.000 en las organizaciones más grandes.

El uso personal de dispositivos aumentó en un 97% y el uso de aplicaciones y sitios web de riesgo se incrementó en un 161%. A medida que los empleados se acostumbran al trabajo remoto, las líneas entre el uso profesional y personal se difuminan, siendo mucho más probable que los empleados utilicen sus dispositivos por motivos personales y participen en actividades de riesgo.

También se descubrió que hay un aumento del 600% en la cantidad de tráfico a sitios web que albergan contenido para adultos, y que el 7% de todos los usuarios cargan datos corporativos confidenciales a instancias personales de aplicaciones en la nube, lo que pone estos datos en riesgo de uso inapropiado y robo.

Los 3 tipos más comunes de datos confidenciales que se cargan en instancias personales son:

1. Reglamento General de Protección de Datos (GDPR), incluyendo Informes Médicos (PHI) y Datos Personales (PII).
2. Código Fuente
3. Información Confidencial de la Empresa

La adopción de la nube por parte de los ciberdelincuentes como vector de ataque sigue creciendo, el phishing y la entrega de malware en la nube se han descubierto cómo las dos técnicas más comunes. En 2020, el 63% del malware se entregó a través de aplicaciones en la nube, lo que supone un incremento de cuatro puntos desde finales de 2019. Las principales aplicaciones y servicios en la nube de los que se bloquea descargas de malware fueron:

1. Microsoft Office 365 OneDrive for Business
2. Sharepoint
3. Box
4. Google Drive
5. Amazon S3

Las conclusiones nos llevan a pensar en que las empresas deben acelerar su transformación digital y ayudar a sus empleados a mejorar su Ciberseguridad.

PROYECTO DE CIUDADANÍA DIGITAL EN BOLIVIA JUNTO A LA AGETIC

En el marco del programa de Webinars desarrollado por la iniciativa de Blockchain empresarial Hyperledger Latinoamérica y The Linux Foundation, se llevó a cabo en coordinación con AGETIC Bolivia el Webinar dedicado a “Casos de uso institucional: Ciudadanía Digital en Bolivia”.

Este pasado miércoles 19 de Agosto se llevó a cabo el Webinar “*Casos de uso institucional: Ciudadanía Digital en Bolivia con Agetic*”, que contó con la participación del ingeniero **Erick Poppe Yañez**, profesional de Investigación en Gestión de Datos e Información de la Unidad de Innovación, Investigación y Desarrollo de la Agencia de Gobierno Electrónico y Tecnologías de Información y Comunicación de Bolivia, quien realizó un recorrido al proyecto de Ciudadanía Digital desarrollado por esta institución.

Usando tecnología Blockchain, el proyecto de Ciudadanía Digital permitirá proveer servicios estatales de forma digital a los ciudadanos bolivianos, validando su identidad de forma inequívoca y transparente, y preservando la integridad de los documen-

tos presentados. Adicionalmente, el uso de Smart Contracts permitirá proteger y dar privacidad a los datos de los ciudadanos, de modo que estos no sean mal utilizados por las entidades públicas, informó **Armando Vargas**, Country Manager de Blockchainstrat.

Los servicios de aprobación y notificación de dicho proyecto, han sido desarrollados utilizando específicamente el **framework Hyperledger Fabric**, desarrollado por IBM y donado a The Linux Foundation para el desarrollo de soluciones Open Source basadas en Blockchain.

Cabe mencionar que este proyecto surge a raíz de la promulgación de la ley 1080 de Ciudadanía Digital, puesta en vigencia el año 2018 por el Estado Plurinacional de Bolivia.



La multinacional norteamericana de informática, Dell Technologies anunció oficialmente que el ejecutivo brasileño Luis Gonçalves se convirtió en su nuevo líder para Latinoamérica, en reemplazo de Diego Majdalani



Luis Gonçalves
Latin America Lead – Dell Technologies

LUIS GONÇALVES ES EL NUEVO LÍDER PARA LATINOAMÉRICA EN DELL TECHNOLOGIES

Luis Gonçalves, con una trayectoria de 25 años en la industria TI asume el liderazgo de Dell Technologies. La transnacional dio el anuncio tras la salida de Diego Majdalani, quien asume una nueva posición como Presidente de Canales para Mercados Internacionales (Latinoamérica, Europa, Medio Oriente y África, Asia-Pacífico y Gran China).

Gonçalves trabaja en Dell desde 1999 y fue uno de los primeros empleados contratados por la operación brasileña. Desde 2014, lide-

ra la filial en el país y, antes de asumir esta posición, fue gerente general de Dell en México (2011-2013), y en Chile y Bolivia (2009-2011). En este nuevo rol, Gonçalves será responsable de 40 países en la región y estará bajo la supervisión de **Aongus Hegarty**, presidente de Mercados Internacionales.

“Luis conoce los desafíos del mercado latinoamericano como pocos y tuvo un desempeño impactante en Brasil donde, durante su gerencia, Dell Technologies consiguió el liderazgo en todos los mer-

cados relevantes en los que opera. Estoy seguro de que llevará a Latinoamérica al siguiente nivel de excelencia”, comentó Hegarty.

“En cuanto al nuevo rol de Diego Majdalani, Dell se enorgullece de apoyar a los profesionales de la región en posiciones internacionales destacadas. En este nuevo cargo, Diego aportará a la estrategia de canales internacionales toda su experiencia en innovación y liderazgo en uno de los mercados más desafiantes”, concluyó el ejecutivo.

Luis Gonçalves tiene más de 25 años de experiencia en la industria de TI, donde comenzó como gerente de ventas en Gradiente, el primer aliado comercial de **Nokia** en Brasil, antes de unirse a Dell. El ejecutivo obtuvo un título en Administración de empresas en la **Universidad Presbiteriana Mackenzie**, un título de posgrado en Negocios y un **MBA en Fundação Getúlio Vargas**, además de una extensión internacional en **McCombs School of Business** en la **Universidad de Texas, Estados Unidos**.



WEBservi.net

ESTRUCTURADO - REDES - VOIP - CÁMARAS IP - SEGURIDAD - DOMÓTICA - AUTOMATIZACIÓN

SOLUCIONES INTEGRALES



- COVID-19**
- Servicios de VPN - Teletrabajo
 - Separador Acrílico
 - Elaboración de Protocolos Covid-19
 - Señalética
 - Rediseño de Espación Laborales



- SISTEMAS INALÁMBRICOS**
- Equipos WIFI especializados
 - Soluciones HOSPOT (Portal cautivo)
 - Control de Acceso y monitoreo
 - Soluciones Empresariales Hoteleras Comerciales
 - Enlaces de larga distancia



- CABLEADO ESTRUCTURADO**
- Planeación y diseño
 - Cableado Cobre y Fibra
 - Certificaciones
 - Monitoreo y Mantenimiento



- TELEFONÍA**
- Centrales Telefónicas, Teléfonos
 - Líneas internacionales SIP
 - Integración de Sistemas



- EQUIPOS DE REDES**
- Routers - Swiches
 - Gatways - VPNs
 - Diseño e implementación
 - Capacitación y Mantenimiento



- DOMÓTICA**
- Control de Iluminación y Equipos
 - Sensores y Alarmas
 - Control de Acceso y Portones
 - Control Climatización
 - Servidores Multimedia y Audio



- SEGURIDAD**
- Sistemas de cámaras integradas
 - Asistencia y control de acceso
 - Alarmas de seguridad
 - Domótica y anti incendio



- IMPRESIÓN 3D**
- Impresoras 3D
 - Filamentos ABS, PLA, Flexibles, Fibra de Carbono, PET, ART. Etc...
 - Repuestos,
 - Asesoramiento y capacitación

www.webservi.net

WebServi.net

Central: Av. Radial 13 entre 3er. y 4to. Anillo, Calle 7 Hernan Parejas #3105

Sucursal: 3er. Anillo interno Comercial NEVAL Pasillo 4 - Local 63

Santa Cruz - Bolivia

Telf.: (591-3) 3201166 - (591) 750 20555 - (591) 76314404

E-mail: info@webservi.net





TELEINFO*press*